

Aptitudes principales

Negociación

Publicidad en Internet

Relaciones públicas

ID-41924

Delegado comercial en IS-XXI. AVIA Energías
Barcelona, Cataluña, España

Experiencia

AVIA Energías

Responsable comercial IS-XXI
mayo de 2019 - Present
Barcelona, Cataluña, España

Paack

Manager Business Development
abril de 2017 - abril de 2019 (2 años 1 mes)
Barcelona y alrededores, España

BP

Key Account Manager
abril de 2016 - marzo de 2017 (1 año)
Madrid y alrededores, España

Venta consultiva de carburantes.

Soluciones y servicios NAC y TIR.

Optimización de rutas.

Definición de estrategia comercial.

Gestión de Grandes Cuentas nacional.

Crecimiento facturación de cartera de clientes existentes en 19%.

Petrolis del Besos SL (Bon Área Energía)

Responsable de unidad de negocio Petrolis del Besos
octubre de 2015 - abril de 2016 (7 meses)
Barcelona y alrededores, España

Gestión de proyecto.

Gestión documental (ayuntamientos, medio ambiente, certificados y permisos, bancos, seguridad, etc.).

Coordinar acciones de intervención elaborando plannings para cumplimiento de plazos y objetivos marcados.

Gestión y formación del equipo de Atención Cliente.

Implantación planograma tienda de conveniencia y look&feel de la EESS en general.

Gestión de los módulos y equipos de servicios (lavado, aspirado, aire, agua, etc.).

Puesta en marcha de la unidad de negocio.

Recaudación y cajas.

Top Media Europe, S.L. Top Russ

Colaborador Top Media Europe, S.L. (Top Russ)

2013 - octubre de 2015 (2 años 10 meses)

Barcelona y alrededores, España

Campañas publicitarias e inserciones.

Organización de eventos en hoteles, salas de fiesta o espacios públicos.

REDTORTUGA

Responsable comercial Cataluña, Levante y Portugal (Oil-Albera)

junio de 2007 - enero de 2013 (5 años 8 meses)

Barcelona y alrededores, España

Operador hidrocarburos independiente catalán.

Venta y pos-venta de hidrocarburos metálicos y servicios asociados.

Tarjetas de carburante NAC/TIR

Respondiendo de la facturación de clientes aportando un 36% de la facturación nacional

Mercados de Cataluña, Levante y Portugal.

Seguimiento, evolución y evaluación de resultados.

Galerías del Tresillo, S.A.

Store Manager

diciembre de 2002 - junio de 2007 (4 años 7 meses)

Barcelona y alrededores, España

Gestión de Tienda.

Gestión del personal.

KPI's. Visual.

Ferias y exposiciones.

Venta al detalle y consultiva.

Inditex

Gestión de Almacén

marzo de 2002 - abril de 2002 (2 meses)

Departamento producción.

Logística del producto final para Exportación.

Valls Germans, S.A.

Producción

octubre de 2001 - enero de 2002 (4 meses)

Kibuc

Asesor comercial

septiembre de 1998 - septiembre de 2000 (2 años 1 mes)

Manresa y alrededores, España

Venta al por menor.

Participación en proyectos.

Pielsen - Manufacturas de la Piel, S.A.

Becario

noviembre de 1996 - diciembre de 1998 (2 años 2 meses)

Tareas administrativas de aprovisionamiento

Pielsen - Sector Calzado

Educación

Joviat

Ciclo Grado Superior, MARKETING Y VENTAS