

ID-54326



Datos personales

19/02/1974 Valencia
46009, Valencia

Formación Académica

1992	Instituto Conselleria Bachiller	VALENCIA
------	------------------------------------	----------

Formación Complementaria

Año 2010	Curso formación sistemas dosificación dositec sistemas alimentaria /lavandería/ sistemas automáticos Dositec sistemas	BARCELONA
----------	---	-----------

Experiencia Profesional

07/1992	Puesto: Comercial	VALENCIA
01/1993	Nombre Empresa: THOMSON CONSUMER ELECTROLINS MARKETING ESPAÑA, S.A Venta electrodomésticos. - Comercial / promotor de ventas. Gestión y promoción cartera clientes.	
09/1993	Puesto: Comercial	VALENCIA
09/1996	Nombre Empresa: J.V.C ESPAÑA S.A Venta electrodomésticos. - Comercial / promotor de ventas. Gestión y promoción cartera clientes	
12/1996	Puesto: Vendedor especializado	
01/1997	Nombre Empresa: RADIO CASTILLA S.A Ventas audio profesional. - Venta y asesoramiento material especializado audio profesional	VALENCIA
11/1998	Puesto: Comercial	
04/1999	Nombre Empresa: Instalaciones ind. Mare nostrum Instalaciones industriales - Gestión de ventas, control de balances, captación clientes nuevos, mantenimiento y promoción de las cuentas existentes.	CASTELLON
04/1999	Puesto: Director División Lavandería	VALENCIA
12/2016	Nombre Empresa: INDUSTRIAS VIJUSA IND. QUIMICA Funciones desarrolladas y logros alcanzados: - Creación de la división lavandería desde 0, desarrollo de productos y sistemas. - Creación de la línea de productos para WET CLEANING, instalación de sistemas de WET en Francia, España y Portugal. Captación de nuevos clientes y distribuidores, programación de sistemas y venta.	

- Dirección división de lavandería Industrial.
- Gestión de ventas, control de balances, presupuestos, desarrollo de nuevos productos, estudios de mercado, captación de clientes nuevos. Mantenimiento y promoción de las cuentas existentes

GESTION CUENTAS INTERNACIONALES LAVANDERIA (PORTUGAL, FRANCIA, CENTRO AMERICA Y SUDAMERICA.)

01/2017 05/2017	Puesto: Comercial. Nombre Empresa: PROMINENT CHEMICAL S.L. IND. QUIMICA	VALENCIA
--------------------	---	----------

- Gestión de ventas, control de balances, presupuestos, desarrollo de nuevos productos, estudios de mercado, captación de clientes nuevos. Mantenimiento y promoción de las cuentas existentes a nivel nacional.
- Creación de la división lavandería desde 0, desarrollo de productos y sistemas.
- Creación de la línea de productos para WET CLEANING, instalación de sistemas de WET en España
Captación de nuevos clientes y distribuidores, programación de sistemas y venta.

Responsables distribuidores

04/2018 Actualidad	Puesto: Director Técnico / Comercial Nombre Empresa: Grupo Heleo, S.L. CANAL DISTRIBUCION	VALENCIA
-----------------------	---	----------

- Gestión de ventas y compras, control de balances, presupuestos, desarrollo de nuevos productos de lavandería.
- Creación de la línea de productos para WET CLEANING, instalación de sistemas de WET en España
Captación de nuevos clientes y distribuidores, programación de sistemas y venta estudios de mercado, captación de clientes nuevos. Instalación, Mantenimiento y promoción de las cuentas existentes

Idiomas

Español: Nativo.

Inglés: Básico

Holandés: Básico

Frances: Básico

Portugués: Medio

Informática

Experto programador aplicaciones sistemas dosificación automática. Diseño de programas de lavado con todo tipo de microprocesadores

Alto nivel Office

Gestor aplicaciones de control de consumos y estadísticas

Información Adicional

- Disponibilidad para viajar
- Se dispone de carnet B2.
- Amplios conocimientos técnicos comerciales sector detergencia y detergencia industrial.