

Sonia G.

F. Nacimiento 13/02/1978



Experiencia Laboral

Comercial – Departamento de venta directa Bcn 2016_Actual

Konica Minolta Business Solutions Spain.

- ✓ Cartera de clientes en la zona de Barcelona y captación: efectuar visitas periódicas, realizar presupuestos efectuando estudios del parque de impresión y seguimiento de los mismos.
- ✓ Presentación de portfolio de Hardware/Software y Soluciones Documentales.
- ✓ Tramitación de pedidos.

Comercial - Departamento de ventas 2008/2016

Artys Seguridad S.L.

- ✓ Captación de nuevos clientes en la zona asignada: Efectuar estudio para conocer las necesidades de cada cliente potencial y realizar los presupuestos de los sistemas de seguridad.
- ✓ Gestión cartera de clientes: Renovación de los sistemas de seguridad a través de contratos de arrendamiento.
- ✓ Información y ampliación de productos adicionales de los sistemas de seguridad a clientes nuevos como de cartera.
- ✓ Gestión y contratación con financieras.

Comercial - Departamento de ventas 2001/2008

RSM Correduría de Seguros S.A.

- ✓ Contratación y gestión de pólizas nuevas, con las diferentes compañías de seguros: Coche, moto, Hogar y Salud.
- ✓ Renovación cartera de clientes: Efectuar el estudio en las diferentes compañías en su renovación y ejecutar la más conveniente según las necesidades de cada cliente.

FORMACIÓN

Técnico superior administrativo FP2_Administración y Finanzas 1992/1998

Centro: Tecniber 5

APTITUDES

Emprendedora	Habilidad para las ventas	Compromiso y responsabilidad con mis funciones
Trabajo en equipo	Muy buenas aptitudes de organización	Resolutiva

Carnet de conducir B1