

ID-31707 ALBERT

RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con una excelente capacidad de organización y amplia experiencia profesional. Me caracterizo por ser una persona muy trabajadora, y por ofrecer una buena atención al cliente, incluyendo la solución de posibles incidencias. En busca de una nueva oportunidad laboral con la que desarrollar mi carrera.

FORMACIÓN

Ingeniería Técnica en Informática de Gestión , Primer curso aprobado
EUPMT
Publicidad, Marketing y RRPP, Comunicación, 06/2007
ESERP - Barcelona
Diplomatura en Ciencias Empresariales, 2007
Universitat de Barcelona - Barcelona
Bachelor in Tourism Management, Turismo, 2007
Staffordshire University - Barcelona

HISTORIAL LABORAL

Key account manager, 03/2022 - 03/2023
Democratic Wines - Barcelona

- Gestión de distribuidores
- Prospección de nuevos clientes
- Fidelización
- Desarrollo de marca
- Negociación de acuerdos
- Diseño e implementación de promociones

Sales Manager Spain, 01/2017 - 10/2021
Metodo Barman SL

- Gestión de distribuidores
- Prospección de nuevos clientes
- Fidelización
- Gestión de equipos de promotores
- Desarrollo de marca
- Negociación de acuerdos
- Diseño e implantación de promociones

Premium Brand Developer, 03/2016 - 12/2016
Maxxium

- Gestión de distribuidores
- Prospección de nuevos clientes
- Fidelización
- Gestión de equipos de promotores
- Negociación de acuerdos
- Diseño e implantación de promociones

Delegado, 03/2014 - 02/2016
Amer Gourmet

- Prospección de nuevos clientes
- Fidelización
- Gestión de equipos de promotores
- Negociación de acuerdos



CONTACTO

Alarcón 34 3º 2ª, 08301, Mataró



APTITUDES

- Alta motivación
- Enfoque a resultados
- Proyección de futuro
- Amplia experiencia comercial
- Conocimientos informáticos

IDIOMAS

Catalán, Español:
Idioma nativo
Inglés: C2

Experto