



ID-56231 IVÁN

PERFIL

- Me implico apasionadamente en los proyectos.
- Capacidad analítica del trabajo a realizar y del entorno para ir corrigiendo y mejorando aspectos para alcanzar el objetivo propuesto.
- Capacidad de trabajo, buscando desde la eficiencia, la eficacia en la acción comercial.
- Empático y persona volcada con y para el cliente; analizar objetivamente sus necesidades y ayudarle en su negocio.

FORMACIÓN ACADEMICA

- Licenciatura en CCPP y de la Administración, especialidad Administración Pública (UAB, 1998-2002).
- Post-grado en Comunicación Pública. (ICPS, 2002-2003).
- Cursando doble grado de ADE y TURISMO (UOC, 2017).

EXPERIENCIA LABORAL

- ENERO 2016 – ACTUALIDAD. DIRECTOR COMERCIAL SIMCERO SOLUTIONS, S.L.
Actividad: captación para comercializadoras energéticas y proyectos de eficiencia energética.
Clientes: empresas de consumo electro-intensivo como fábricas del sector químico, de la imprenta, siderúrgico, metalúrgico y de fundición de toda Cataluña; somos asesores del Gremi de la Fusta i Moble de Catalunya, por lo que también tenemos decenas de clientes que son madereras, fábricas de muebles, empresas de montaje y ensamblaje, logísticas, etc.

Trabajamos actualmente en un 80% de la facturación para empresas PYMES de los sectores anteriormente citados. El resto son comunidades de propietarios, talleres, bares y restaurantes, parking, hoteles, etc.

Versatilidad en el trato con todo tipo de cliente, grande, pequeño, mediano, industrial o particular/comunidad.

- SEPTIEMBRE 2007- NOVIEMBRE 2015. AJUNTAMENT DE L'HOSPITALET.
Actividad: Áreas de comunicación y asesoría en diversas concejalías. Definición de agenda junto al responsable político, seguimiento de la misma y de los compromisos que de ella se desprende (otras reuniones, toma de decisiones, valoración de la actuación, inversiones y planes de actuación municipal –area propiamente u otra área de gobierno, etc.); identificación de problemas de las áreas gestoras y de relación entre el responsable público-político de un área de gobierno (Medio Ambiente; Distrito) con el resto de áreas de gobierno y/o en procesos de toma de decisión o ejecución de proyectos de inversión.
- SEPTIEMBRE 2006- SEPTIEMBRE 2007 - MANCOMUNITAT DE MUNICIPIS DE BARCELONA
Actividad: Área de Comunicación y protocolo. Gestión de agenda, actos y eventos junto a responsables del área de Medio Ambiente; debate sobre proyectos a impulsar desde el área de gobierno. Presentación de proyectos mancomunados con otras Administraciones (Ajunt de Barcelona, Diputació de Barcelona, etc.).
- ABRIL 2005 – JUNIO 2006. MAESSA TELECOM. INGENIERIA INSTALACIONES, S. L.
Actividad: Gestión de los permisos de paso de fibra óptica en Barcelona ciudad y otras ciudades de Catalunya para AUNA. Gestión del contacto con comunidades de propietarios (horizontal o vertical) de edificios con problema para la extensión de la red de fibra óptica, algunos de ellos singulares (administración pública, etc.), para tramitar un permiso de obra o de paso en cada uno de estos edificios.
- SEPTIEMBRE 2004 – MARZO 2005. GLOBAL SALES SOLUTIONS LINE, S.L
Actividad: Agente comercial puerta-fría sector telecomunicaciones. Venta de servicios de fibra óptica (internet, telefonía y TV) en mercado residencial por toda Cataluña.
- ENERO 2003 – JULIO 2004. SOLUCIONES INTEGRALES DE EXTERNALIZACION, S.A.
Actividad: Agente comercial puerta-fría sector telecomunicaciones. Venta de servicios de fibra óptica (internet, telefonía y TV) en mercado residencial por toda Cataluña.

IDIOMAS

- CATALAN. NATIVO
- CASTELLANO. NATIVO
- INGLÉS. NIVEL MEDIO HABLADO y ESCRITO (5º EOI).
- ALEMÁN. 2 cursos en EOI.

CURSOS

- Cursando AICAT y PERITO JUDICIAL INMOBILIARIO.
- *Coaching* para directivos y ventas. FOCUS INSIDE. 30h.

INFORMATICA

- NIVEL USUARIO en herramientas OFIMATICAS: EXCEL, WORD, POWER POINT, OUTLOOK.

RASGOS PSICOPROFESIONALES

- Capacidad de organización alta.
- Capacidad de análisis y síntesis. Búsqueda de errores y mejoras en la eficiencia de los procesos de venta/proyectos.
- Iniciativa.
- Capacidad para la resolución de problemas.
- Capacidad para el trabajo en equipo.
- Enfocado a resultados.
- Flexible.
- Resistente a la presión.

OTROS

- Carnet B1.
- Vehículo propio.
- Practicante de Aikido (10 años de práctica, cinturón negro-akhama).