

## CURRICULUM VITAE



### DATOS PERSONALES:

NOMBRE: Roque Luis Osorio Suárez  
FECHA DE NACIMIENTO: 20 Marzo 1974  
DIRECCIÓN: Morente. 15  
33195 San Esteban de las Cruces, Oviedo  
TELÉFONOS DE CONTACTO: 652779399  
DIRECCIÓN E-MAIL: roque74@live.com

INFORMATICA: Conocimientos a nivel de usuario:  
Microsoft office, internet, outlook.  
IDIOMAS: Nivel medio ingles

PERFIL PROFESIONAL: Área comercial 20 años  
Hostelería 7 años

OTROS DATOS DE INTERÉS: Gran capacidad organizativa e iniciativa.  
Capacidad negociadora, don de gentes.  
Disponibilidad geográfica.  
Vehículo propio.

### EXPERIENCIA PROFESIONAL:

#### **GRUPO DELGADO ASTURIAS S.L.:** *Noviembre 2018-actualidad*

**Comercial :** *empresa dedicada a la comercialización de cerveza (mahou), vinos y conservas , actualmente hao la ona de Oviedo aunque el primer año estuve en la zona de Gijón ,*

#### **DISRIBUCIONES COMERCIALES DISCB 40 S.L. :** *Julio 2016-noviembre 2018*

*Comercial para la venta de productos destinados a hostelería bacalao, embutidos, aceites, vinos....*

#### **BLANCO TINTO 2012 DISTRIBUCIONES S.L. :** *Diciembre 2011-Julio 2016*

*Comercial de la empresa dedicada a la comercialización de productos apara hostelería, vinos, embutidos, conservas, aceites, ...*

*Realizando labores de venta, apertura de clientes, seguimiento de cobros, compras, ...*

#### **MAKRO AUTOSERVICIO MAYORISTA S.A .** *Mayo 2010-Diciembre 2011*

*Comercial delivery de la compañía para nuevo proyecto de delivery, captación de clientes, cierre de acuerdos y preventa de estos clientes*

**Distribuciones Vicol, S.L.** *Noviembre 2008-Mayo 2010*

Comercial principalmente canal “Horeca” de vinos, licores, embutidos...

**GOLMAR, Sistemas de Comunicación.** Octubre 2007.-Noviembre 2008

Técnico comercial para Asturias, captación y fidelización de clientes, promociones y asistencias a ferias y congresos.

**ASCAR, Asturiana de Carnes.** Agosto 2005- Octubre 2007.

Responsable del departamento comercial a nivel nacional. Gestor de la cartera de clientes; grandes superficies, medianos y pequeños distribuidores. Gestor de pedidos y cobros. Gestor de campañas de marketing, demostraciones, presentaciones y otros eventos relacionados. Coordinación en la apertura de nuevos mercados.

**WÜRTH ESPAÑA.** Mayo 2004 - Agosto 2005.

Vendedor, sector de instaladores en Asturias, gestión de pedidos y cobros. Apertura de nuevos clientes. Activación de clientes antiguos. Zona centro Asturias asignada.

**MER PRINCIPADO.** Abril 2002 - Mayo 2004.

Comercial de la Delegación de la bodega D.O.C. Rioja **PATERNINA** en el Principado de Asturias.; Coordinación de promociones, gestión de pedidos y cobros.

**HOTEL RESTAURANTE LA CAMPANA.** Septiembre 1995 - Abril 2002

Camarero de carta, camarero de barra y responsable de banquetes. Otras funciones: Maitre, comercial de eventos/banquetes, responsable de seguridad/primeros auxilios, recepción de hotel.

#### **FORMACIÓN ACADÉMICA:**

Ingeniería técnica Industrial, Universidad de Oviedo. Estudios no finalizados. 1992-1995.

C.O.U. y Bachiller, Colegio Auseva, Oviedo. 1988 – 1992

**FORMACIÓN ADICIONAL:**

Dirección comercial y Marketing, 200 horas. Federación Asturiana de Empresarios 2006.  
Marketing operativo, 50 horas. Federación Asturiana de Empresarios 2006.  
Negociación Comercial y Atención al Cliente”, 150 horas, Federación Asturiana de Empresarios 2002.  
La Calidad en la Empresa, 35horas, Centro de Estudios Principado 2002.  
La Sumillería, 40 horas, Federación Asturiana de Empresarios 2000.  
Primeros Auxilios en la empresa, 15 horas, Forcem 1999.  
Informática de Gestión, 150 horas, 1998.  
Inglés en el sector de Hostelería, 150 horas, 1998.  
Cata de vinos y bebidas, 100 horas, Forcem/Escuela de Hostelería 1997.  
Ibéricos, Ahumados y Salazones, 100 horas, Forcem/Escuela de Hostelería 1997.

**VALORES Y COMPETENCIAS:**

Integridad  
Compromiso  
Capacidad de Liderazgo  
Iniciativa  
Flexibilidad  
Capacidad para la toma de decisiones