



EZEQUIEL

Account executive & Sales

Soy una persona creativa e innovadora, siempre en busca de nuevos retos y desafíos. Tengo un interés particular en las nuevas tecnologías y gestión comercial. Actualmente me desarrollo como ejecutivo de grandes cuentas en la industria de la movilidad. Soy resiliente y curioso, dispuesto a trabajar en un entorno dinámico en donde pueda crecer profesionalmente.

EXPERIENCIA LABORAL

ACCOUNT MANAGER

YUP Micromobility (España) | Oct 2023 - Presente

- Trabajando junto a Amazon, Barça y Decathlon en sus estrategias y soluciones de movilidad para clientes y trabajadores.

SALES & PROJECT MANAGER

Teads | Feb 2022 - Ago 2023

- Trabajando con las seis agencias más importantes en sus estrategias de publicidad programática. (Havas Media/IPG/Dentsu/PHD/Publicis)

SaaS PARTNERS & BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Perfit Email Marketing | Jun 2018 - Jan 2022

- Lider del equipo de ventas con seis personas a cargo.
- CRM Manager
- Lider del programa de partnerships & afiliados

GESTIÓN COMERCIAL

Flipá Gin Barcelona | May 2015 - Ago 2018

- Encargado de Compras
- Atención al Público
- Manejo de Stock

MEDIA PRODUCER

Encuentro Channel | Jan 2013 - Dic 2015

- Productor multimedia.

HABILIDADES PROFESIONALES

Manejo de CRM
Presentaciones comerciales
Gestión de clientes
Email Marketing
Estrategia de redes sociales
Desarrollo de contenido Web
Copywriting
Investigación de Mercado
Project Managment

HABILIDADES PERSONALES

Creativo
Confiable y profesional
Organizado
Proactivo
Analítico
Trabajo en equipo
Resiliente
Motivador

IDIOMAS

Español Nativo
Ingles Avanzado

EDUCACIÓN

-Business Intelligence -Barça Innovation Hub | 2024
-Diploma en Comercio y Marketing-UBA | 2011 - 2019
-Ciencias de la Comunicación-UBA | 2008 - 2010
-Diploma en "Marketing y Comunicación Audiovisual" - Brother Institute | 2011
-Comunicación y Medios - ORT High School | 2003 - 2007