



Teresa M.

Responsable Comercial y Marketing en DGL Consultoría y Desarrollo
Logroño

Experiencia

DGL Consultoría y Desarrollo
Responsable Comercial y Marketing
abril de 2018 - Present (2 años 10 meses)
Logroño y alrededores, España

JIG Internet Consulting
Responsable de Clientes
Noviembre de 2014 - marzo de 2018 (3 años 5 meses)
Logroño y alrededores, España

Agencia de Desarrollo Económico de La Rioja
Responsable Comercial y Gestor de Suelo
marzo de 2009 - mayo de 2012 (3 años 3 meses)
Logroño y alrededores, España

Responsable Comercial y Gestora de Suelo de ADER Infraestructuras, Financiación y Servicios, S.A, sociedad pública del Gobierno de La Rioja y perteneciente a la Consejería de Industria, Innovación y Empleo. Responsable de la comercialización de los Parques Empresariales de la Sociedad, elaboración de la Estrategia Comercial, organización de los Eventos y promociones y captación de nuevas inversiones. Encargada de la comunicación interna y externa y de la elaboración, tanto de los dosieres comerciales, como de las notas de prensa para los medios de comunicación. Participación en la creación de la nueva Página Web de la compañía. Negociación y cierre de operaciones con empresas.

Aguirre Newman
Consultor inmobiliario Senior
Octubre de 2006 - febrero de 2009 (2 años 5 meses)
Madrid y alrededores, España

Responsable de la comercialización de edificios de oficinas y nuevos proyectos de la zona norte de Madrid. Desarrollo del Estudio de Mercado Anual, apartado Agencia Oficinas, realizado por Aguirre Newman. Asesoramiento del Mercado Inmobiliario y ayuda en la búsqueda de oficinas

Datos:

Fecha Nacimiento: 01/01/1982
Residencia: Logroño

Formación Académica

Aguirre Newman
Master Interno Real Estate Aguirre Newman

ESIC Business & Marketing School
Licenciada en Gestión Comercial y Marketing, Mrketing y Gestión Comercial

Aptitudes principales

Mercadotecnia en medios sociales
Negociación
Mercadotecnia

para empresas. Negociación y cierre de operaciones tanto para clientes nacionales como internacionales. Actualización y captación de espacios inmobiliarios y nuevos clientes.

Amen Corner, S.A

Comercial

enero de 2006 - agosto de 2006 (8 meses)

Comercial en el proyecto "Golf Vip Exclusive Meeting Point" dentro del Golf Masters Madrid 2006 en la empresa Amen Corner (Madrid), empresa líder en organización de torneos de Golf cuyo propietario era Severiano Ballesteros. Encargada de la organización del evento y de la búsqueda de empresas patrocinadoras.

Randstad

Becaria Departamento Marketing

marzo de 2005 - diciembre de 2005 (10 meses)

Formé parte del Departamento de Marketing y Comunicación de su sede central, participando en la planificación y desarrollo de las acciones de Marketing Directo para clientes, trabajadores y personal interno, en la ejecución de la campaña nacional de Publicidad en diferentes soportes (televisión, radio, prensa..) y en el plan de Eventos y Patrocinios.

Grupomendi, S.A

Becaria

Junio de 2003 - junio de 2004 (1 año 1 mes)

Logroño

Prácticas durante los meses de verano en la empresa de calzado de seguridad, participando en la puesta en marcha del departamento de Comercio Exterior de la empresa. En el verano del 2003 participé en el proceso de internacionalización de la empresa poniéndome en contacto con proveedores y fabricantes de calzado de seguridad. Febrero 2004: Feria SICUR en Ifema (Madrid). Recibiendo y atendiendo a los clientes y dando a conocer los nuevos modelos de los catálogos de Grupomendi, S.A. Septiembre 2003: Feria de Expocalzado en Ifema (Madrid). Captación de nuevos clientes.
