



ID-56397
ADRIÀ

KEY ACCOUNT MANAGER

PERFIL

Experto en consultoría, marketing y dirección comercial con más de 14 años de experiencia en distintos sectores. Apasionado del mundo de los negocios y de las personas. Compromiso, liderazgo, dinamización y dirección de equipos. Curioso, atrevido, responsable, negociador, alegre, resolutivo y buen comunicador son algunas de mis fortalezas. Especializado en consultoría y negociación con empresas, pymes y negocios. Planificación de estrategias comerciales y experiencia en mercado B2B. Especializado en negociación directiva y estratégica. Gran capacidad de captación y prospección de nuevos clientes. Experiencia dirigiendo equipos de hasta 20 compañeros.

APTITUDES

- Fidelización
- Trabajo en equipo
- Capacidad resolutiva
- Motivación Liderazgo
- y empatía
- Compromiso
- Cierre negociación con éxito
- Prospección y búsqueda de oportunidades.

DATOS DE CONTACTO



EXPERIENCIA LABORAL

• Comercial Nacional QCA

Junio 2021 – Actualidad

Dirección equipo comercial en Química Clínica Aplicada (QCA). Gestión de negocio a nivel nacional. Tareas de captación y fidelización de clientes. Desplazamientos periódicos por negocio por todo territorio nacional y europeo. Desarrollo de la estrategia de marketing digital y comunicación. Gestión y liderazgo equipo comercial de 5 personas.

• Project Manager y Formador en Formar-te y Pymeralia.

Febrero 2020 – Actualidad

Colaborador autónomo. Gestión de campañas de comunicación y marketing digital. Gestión de contenidos y dinamizador RRSS. Consultor para empresas en estrategias de comunicación y transformación. Venta consultiva y formación de CRM. Formador en cursos de economía, marketing y estrategia comercial.

• Director Comercial APD

Abril 2019 - Mayo 2021

Dirección equipo comercial de 6 personas. Captación de nuevos asociados entre entidades y compañías de prestigio y grandes multinacionales. Desarrollo estrategia de marketing digital y comunicación. Consultoría en dar soluciones a empresas y pymes. Especializado en servicio CRM.

• Director Banca para Empresas (PYME) BBVA

Septiembre 2016 – Mayo 2019

Gestión y administración de todo el negocio de empresas de la zona de Barcelona Sud. Liderazgo del equipo comercial de 20 personas, responsabilidades en la administración y gestión del riesgo de empresas con facturación mayor de 1MM€. Negociación a nivel empresarial con directivos y ejecutivos.

• Director Oficina Bancaria Catalunya Caixa

Julio 2013 – Septiembre 2016

Gestión y administración de una oficina bancaria en la Zona de Les Corts en Barcelona. Liderazgo del equipo comercial de 8 personas en la consecución de los objetivos.

FORMACIÓN

- EAE Business School- **Executive MBA**
2020
- **EFPA European Investment Practitioner (EIP)**
2017
- IDEC POMPEU FABRA – **Postgrado Experto en Ahorro y Finanzas**
2014
- ESERP- **Máster Marketing Digital y Redes Sociales**
2013
- UAB – **Máster Dirección de Entidades financieras y Bancarias**
2009
- UB – **Licenciatura en Publicidad y Relaciones Públicas**
2007

IDIOMAS

- **CATALÁN:** Nativo
- **ESPAÑOL:** Nativo
- **INGLÉS:** Avanzado
- **VALENCIANO:** Avanzado
- **RUSO:** Intermedio