



ID-60460 Antonio

08950, Esplugues de Llobregat

Profesional multidisciplinar con experiencia en dirección y gestión de equipos, tanto en entorno multinacional como a nivel de empresa familiar. Definición e implementación de estrategias empresariales y tecnológicas, enmarcadas dentro de los objetivos de rentabilidad y ventas fijadas por los stakeholders

Proactivo
Dinámico
Resolutivo

Habilidades / Capacidades

Liderazgo de equipos multidisciplinarios y deslocalizados

Capacidad Analítica Toma de decisiones basada en el análisis de las variables que sean influyentes en cada situación a través de diferentes soluciones informáticas

Toma de decisiones Evaluación previa de las situaciones con el objetivo de conocer, comprender y analizarlas para así poder dar la mejor solución posible, desde el punto de vista de eficacia como de eficiencia.

Formación académica

Postgrado en Blockchain Management (*Proyecto final Certificación de artículos de lujo mediante NFTs*) BSM (Barcelona)

Mar 2022 - Oct 2022

Máster Universitario en Ingeniería de Datos Masivos (BIG DATA) (*Proyecto final: Análisis de predicciones de lanzamientos de medicamentos bajo el modelo XGBoost*) La Salle URL (Barcelona)

Oct 2020 - Julio 2021

Máster en dirección de empresas de transporte y operadores logísticos ICIL (Barcelona)

Ene 2007 - Sept 2007

Posgrado en Dirección de Ventas (*Proyecto final: Plan de ventas sobre un producto farmacéutico*) EADA (Barcelona)

Oct 2005 - Abril 2006

Ingeniería Superior de Telecomunicaciones en Sistemas de Telecomunicaciones (*Proyecto final de carrera: Implementación de un Sistema de Gestión de almacenes con radiofrecuencia*) La Salle URL (Barcelona)

Sept 2000 - Julio 2004

Experiencia profesional

Alimentos Priorizados, SAU, Barberà del Vallès

Cargo: Responsable de Operaciones

Función: Creación y gestión del departamento de Logística. Creación del circuito logística en el ERP y análisis de datos corporativos a través de este. Planificación diaria de fabricación, gestión de materias primas, seguimiento de la demanda de ventas y control de stocks, así como la gestión del equipo de customer service y almacén.

Nov 2017 - Nov 2020

Experiencia profesional

Cosmetics Connection, SLU, Zaragoza

Cargo: Fundador y Gerente

Función: Creación, diseño, gestión y lanzamiento de una línea de productos cosméticos de lujo cuya marca es GALORE.

Ene 2014 - Febrero 2018

Transportes Ortuño, SL, Vilafranca del Penedés

Cargo: Director de Operaciones & Comercial

Función: Negociación con proveedores, gestión y búsqueda de cartera de clientes, realización de las rutas diarias de los camiones. Liderando a un equipo de 19 personas. Responsable de gestionar las negociaciones para la venta de la empresa.

Sept 2011-Sept 2013

Prima-Derm, SL, Gavà (Grupo Lipotec)

Cargo: Director de Operaciones

Función: Responsable de la planificación de fábrica, seguimiento diario de la demanda comercial y de los stocks propios. Responsable directo de 7 personas y funcional del equipo comercial formado por 25 personas. Implementación de todo el sistema informático para la red comercial. Cálculo de precios y promociones.

Sept 2009-Agosto 2011

AK Steel, Barcelona

Cargo: Sales Engineer

Función: Responsable de ventas y atención a cliente a nivel nacional para distribuidores e ingenierías. Realizando las órdenes de fabricación. Dirigiendo a un equipo de tres personas.

Enero 2008-Enero 2009

ISDIN, Barcelona

Cargo: Técnico Gestión Comercial

Función: Responsable del diseño, implementación y digitalización de la interfaz necesaria para obtener un control más eficiente y detallado de la consecución de objetivos por parte de la red comercial.

Julio 2006 - Dic 2007

Danone, Barcelona

Cargo: Regional Demand Planner

Función: Realización de las previsiones de ventas. Estrecha comunicación continua con todos los departamentos implicados (marketing, comercial, logística, industrial, compras y gestión de leche).

Junio 2004 - Junio 2006

Cobega S.A (Coca-Cola)

Cargo: BECARIO Adjunto Jefe de Proyectos de Logística

Nov 2002-Junio 2004

Idiomas

Inglés: Negociación
Francés: Negociación
Español: Lengua Materna
Catalán: Lengua Materna

Informática

Office. Nivel avanzado
 Programación en C, C++,
 ABAP R/3, R, Python, SQL
ERP. SAP, SAP APO, LIBRA

Otros datos

**Profesor Máster en
 Dermocosmética UB (2014-
 2016) de Organización
 Empresarial.**