



CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre y Apellidos: Jordi A.

Lugar y fecha de nacimiento: Barcelona, 23 de abril de 1972

Dirección: Mataró (Barcelona)

DATOS ACADEMICOS

1991-1996 Facultad de CIENCIAS ECONOMICAS Y EMPRESARIALES Tarrasa (UNED)

- **Otros cursos:**

1995 Curso Facturaplus y Contaplus (gestión global y enlace) SP Informática Gestión, Barcelona.

2004 Curso Superior en Administración de Empresas (Formación Continuada Universidad de las Heures).

2007 Formación Software AXOS VISUAL (ERP / CRM)

2013 Terapias manuales: Masaje OSTEOMUSCULAR 5º nivel ARQROMERTERAPIA.

2013 T.M. : MIOFASCIAL 3º nivel ARQROMERTERAPIA.

2014 Terapia OSTEOPATÍA CRÁNEO SACRAL en Arqromerterapia, S.L.

2014 T.M.: MASAJE LOMI LOMI HAWAIANO (Institut HEILPRAKTIKER Bcn.)

2014 MONITOR TAI CHI CHUAN acreditado escuela ISMET por Dr. J. Almería (JKD).

2016 Instructor Tai Chi Chuan acreditado escuela ISMET por Dr. J. Almería (JKD).

EXPERIENCIA PROFESIONAL

2017- Actual: Productos Naturales Jenny (D'Shila) Jefe de ventas (6-8 por dpto)

- Gestión y control equipo nacional, seguimiento y desplazamiento a zonas. Trabajo por presupuestos e incentivos.
- Captación y mantenimiento de clientes en zona -Cataluña/Galicia/Navarra/País Vasco y cobertura a nivel nacional.

2016-2017 Delegado comercial Laboratorio SyS, S.I. (Valencia) de las provincias Barcelona, Gerona y Lérida; Mantenimiento e incremento de clientes de la zona asignada.

2016-2015 Agente comercial autónomo empresas: KROUS Cosmetics, MUTUA RISK (Bcn).

2016-2014 DaliaTerapias (Granollers) Funciones de gestión / terapia manual complementaria: Terapia Cráneo Sacral y Miofascial, Masaje Osteomuscular.

2014-2001 REGAL-LEY,S.L.

- Dirección Comercial
- Gestión de compras global de la sociedad.
- Dpto. Publicidad y Marketing: experiencia en selección y organización de Ferias nacionales e Internacionales del sector.
- Dpto. Comercial: gestión como director comercial nacional con 20 personas en el departamento, seguimiento y desplazamientos a zonas. Presupuestos de ventas por incentivos.

2000-1996 REGAL-LEY, S.L.

- Dpto. Administración contable.
- Facturación y Contabilidad de la sociedad.
- Dpto. sección transportes
- Gestión de compras global proveedores nacionales e internacionales (experiencia en viajes Internacionales para realizar selección e evaluación compras)

1995-1993 REGAL-LEY, S.L. (Fábrica e importadora Sector Orfebrería y Joyería)

Dpto. Administración contable.

Facturación y Contabilidad gestión global.

IDIOMAS:

Castellano: Lengua Materna.

Catalán: Lengua Materna.

Inglés: Nivel medio

Italiano: Compresión y hablado nivel coloquial.

INFORMACIÓN GENERAL:

Programas: Facturaplus y Contaplus (enlace y gestión global). ERP CRM Axos visual Conocimientos a nivel usuario: Microsoft Office, Windows 98 / XP, Explorer, Corel Draw

Permiso de conducir: B1, A2.

OTROS DATOS DE INTERES:

Me considero una persona con gran capacidad comunicativa/empática lo que me ha hecho conseguir mis metas y contratos de trabajo con clientes. Capacidad de liderazgo y gestor de grupos, la cual aplico en la realización habitual de mi trabajo.

Aspecto más destacado dirección comercial y ventas directas.