



ID-60121 David

HISTORIAL LABORAL

Febrero 2022 - Actual

Delegado comercial Oblanca | Burgos

- Resolución efectiva de los problemas con clientes para mantener la cartera y el nivel de retención.
- Ampliación de la base de clientes.
- Coordinación eficaz de equipos interdisciplinarios.
- Manejo integral de proyectos, incluida la gestión de presupuestos y recursos humanos.
- Búsqueda de nuevos clientes e incremento demostrable del número de ventas.
- Atención al cliente asegurando un servicio de calidad.

Marzo 2008 - Enero 2022

Comercial Burgodist SL | Burgos

- Presentación de los productos y servicios de la empresa a clientes potenciales y respuesta a todas sus consultas al respecto.
- Búsqueda y captación de nuevos clientes para aumentar la productividad y el retorno de la empresa.
- Detección y resolución eficiente de incidencias.

Octubre 2005 - Septiembre 2007

Gerente de zona Grupo Zena | Bilbao

- Supervisión y planificación de las tareas desempeñadas por el equipo de trabajo.
- Realización de cierres mensuales y elaboración de informes para el reporte a dirección.
- Definición e implementación de planes de negocio y estrategias de crecimiento.

FORMACIÓN

actualmente

ADE | Administración y dirección de empresas

Universidad Isabel I, Burgos

IDIOMAS

Español: Idioma nativo

Inglés:

B1

Intermedio

📍 09001, Burgos



RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con más de 10 años de experiencia en el sector Horeca. Con excelentes dotes de liderazgo y resultados contrastables en la gestión de equipos. A lo largo de mi carrera siempre he destacado por mi capacidad para encontrar oportunidades de negocio, optimizar procesos y maximizar los beneficios de la empresa.

APTITUDES

- Organización
- Gestión de equipos
- Establecimiento de objetivos
- Gestión comercial
- Negociación
- Gestión de personas
- Capacidad de aprender
- Fuerte orientación al cliente
- Buenas habilidades de negociación
- Consecución de objetivos
- Negociación de contratos