

ROGER C.

15 de Abril de 1978.
Salou (Tarragona)



EXPERIENCIA PROFESIONAL

2019-
2019

RAPID MATIC

-Venta Maquinaria -

Encargado ventas proveedores.

Comercialización al por mayor de accesorios y complementos de maquinaria de alta presión.

2010-
2018

GERNIA CORP

- Venta al por mayor -

Director de ventas.

Tareas de director comercial en compra-ventas al por mayor de vehículos, vehículos industriales, herramientas y todo tipo de bienes muebles así como de inmuebles para la posterior venta tanto en el mercado nacional como en el internacional.

2005-
2010

PORCELANOSA

-Construcción-

Departamento de Ventas.

Técnico Comercial en zonas Cataluña sud y Castellón norte.

2002-
2005

CAMBRA ARROSSERA AMPOSTA

- Agroalimentario -

Técnico comercio exterior

Técnico auxiliar en comercio exterior.

FORMACION ACADÉMICA

- **Grado Comercio y Márketing.**
- **Bachillerato.**
- **E.G.B.**

FORMACION COMPLEMENTARIA

Cursos de Informática: Informática de Gestión, Windows, Word, Excel, Access, Internet, Marketing, y CRM. Experto en negociación con ocupantes sin derecho a permanencia.

IDIOMAS

- **Francés:** Nivel comercial hablado y escrito.
- **Catalán y Castellano:** Nivel alto hablado y escrito.

OTROS DATOS DE INTERÉS

- Carnet de conducir B1 y coche propio.
- Ofrezco un alto sentido de la responsabilidad y honradez, flexibilidad, gran facilidad de adaptación, carácter constante, sociable, comunicador, con don de gentes, empático, gran capacidad de motivación y de trabajo, habilidades de planificación y organización desarrolladas, actitud resolutiva, acostumbrado a trabajar bajo presión y con objetivos marcados.
- Total disponibilidad para empezar a trabajar.