

Datos Personales

Áreas de Interés: Ventas y Diseño del Producto
Madrid (España)
Nacionalidad: Española
Fecha de nacimiento: 18/10/1987

Formación Académica

Diseño Industrial, Instituto Europeo di Design Barcelona. Promoción 2011
Bachillerato Científico, centro Inmaculada Concepción, Gavá 2007
Graduado en E.S.O., centro Sant Lluís de Plá i Amell Bosch, Begues 2003

Experiencia Profesional

Julio y Agosto 2006	Querolets , zapatería infantil en Barcelona: - Asesoramiento de clientes - Tareas de almacén - Cobro de los productos
Agosto 2007	Movistar: - Asesoramiento de terminales y tarifas. - Gestión de altas, migraciones, portabilidades, adsl y canje de puntos.
Septiembre 2008	Happy Movil: - Campaña de captación de clientes para Happy Movil a través de The Phone House en la Estación de Sants, Barcelona - Venta de tarjetas prepago.
Junio 2009	Konami: - Campaña de captación de clientes en El Corte Inglés de Diagonal y Plaza Cataluña, Barcelona. - Demostración de videojuegos y asesoramiento.
2009 y 2010	Instituto Europeo di Design: - Expositora en el stand del IED en el "Saló de l'Ensenyament" durante dos años. - Asesoramiento a nuevos alumnos.
Julio y Agosto 2010	Vodafone: - Asesoramiento de terminales y tarifas. - Gestión de altas, migraciones, portabilidades adsl y canje de puntos. - Gestión de terminales defectuosos/estropeados y envío a la central. - Servicio postventa
Octubre 2013 a Enero 2014	Mapfre Vida: - Captación de clientes vía telefónica o mediante prospección - Venta de Seguros de vida, planes de ahorro, ahorro para la jubilación y fondos de inversión - Seguimiento del cliente antes, durante y después de la venta.
Enero 2015 a Diciembre 2016	Antonio de Miguel - Comercial en la zona de Madrid - Captación de nuevos clientes y gestión de la cartera asignada. - Colaboración con el departamento de marketing (Página web, invitaciones a eventos, etiquetas para productos entre otras tareas)
Enero 2017 a Junio 2019	Davigel - Comercial zona de Madrid. - Captación de nuevos clientes y gestión de la cartera asignada. - Gestión de cobros e incidencias. - Negociación y diseño de presupuestos y estrategias.

Otros datos de interés

- Carnet B
- Idiomas: Castellano, catalán y nociones de inglés y francés
- Conocimientos de informática a nivel de usuario/alto
- Manejo de Illustrator, Photoshop y Rhinoceros
- Proyecto fin de carrera: Primera campana extractora **de tela** del mercado