

CV 66463



LOURDES

Localidad: Cassà de la Selva, Girona
45 años

Experiencia laboral

09/2019-03/2024 Daba S.A. Nespresso exclusive distributor.

**Distribución exclusivo de productos Nespresso en España y Andorra (Grupo Cobega)
Comercial B2B mixto (HORECA y Office)**

- *Identificación, negociación y captación de nuevos clientes. Gestión de oportunidades activas y pasivas.
- *Gestión de la cartera de clientes. Detectar nuevas necesidades en cartera e implementación de las acciones promocionales y de Mkt.
- *Realización y seguimiento de pedidos. Coordinar con el departamento de logística para garantizar la correcta entrega de productos.
- *Análisis y reporte de la actividad comercial.
- *Gestión y control de los activos (maquinaria, vajilla, materiales de soporte promocional, etc.) .
- *Introducción en el sistema informático de los acuerdos comerciales.
- *Definición y mantenimiento del censo de los clientes de la zona.

09/2018-09/2019 Curso de 36 semanas en Shafston College Brisbane, Australia, General English, cursos preparatorios Cambridge y IELTS Certificates.

08/2006-9/2018 Disand S.A. Andorra.

Distribución y comercialización principalmente de bebidas

Administrativa comercial

- *Enlace entre Disand y Coca-Cola Europacific Partners.
- Puesta en marcha del proyecto conjunto (2007-2008)
- Todo lo relacionado dentro de este contexto, excluyendo las responsabilidades del CEO.
- *Gestión integral de la cartera de clientes.
- *Análisis de ventas.
- Seguimientos diarios y mensuales y toma de decisiones según evolución.
- Control de las colaboraciones económicas con los clientes.
- *Acciones promocionales y de Mkt.
- Traspaso y adaptación de las promociones mensuales de CCEP (A.M/Horeca/OP).
- *Gestión integral del mantenimiento de tarifas y de artículos para la venta.
- *Gestión de plantillas y acuerdos con clientes, también mantenimiento y seguimiento.
- *Gestión de presupuestos.
- *Realización de pedidos a proveedores y entradas de compras.

09/2004-07/2006 Matecosa S.A. Andorra.

Empresa especializada en pavimentos e impermeabilizaciones
Administrativa

- *Mantenimiento cartera de clientes
- *Análisis de ventas
- *Implementaciones, promociones y pedidos
- *Realización de pedidos a proveedores, entradas de compras
- *Gestión y modificación de las tarifas de precios
- *Gestión de presupuestos
- *Acciones de marketing
- *Cobros, facturación
- *Apoyo equipo comercial

10/2001-05/2004 Gas Cerdanya S.A. Puigcerdà, Girona.

Empresa instaladora agua sanitaria y gas. Franquicia Gas Natural
Administrativa, Empresaria

- *Enlace entre Gas Cerdanya y Gas Natural
- Implementación campañas comerciales y acciones de marketing.
- *Captación de clientes a puerta fría.
- *Gestión de contratos de mantenimiento, seguros... Fidelización clientes.
- *Gestión del funcionamiento de la tienda Gas Natural Sevesis (parte de la franquicia).
- *Búsqueda de nuevas oportunidades de negocio.
- *Gestión de presupuestos.
- *Consecución de objetivos marcados por la empresa.
- *Mantenimiento cartera de clientes.

06/1998-09/2001 Parrot's Andorra.

Comercio especializado en gafas de sol.
Vendedora, Comercial

Ocasional *Venta directa clientes en tienda

- *Información de los productos
- *Cobros, facturación
- *Control de stock
- *Distribución de la marca Persol en exclusva en Andorra, venta en comercios, visitas clientes.

Formación Académica

1998-2001 Universitat de Lleida

(3 cursos)Treball Social

1993-1998 Institut Joan Brudieu, La Seu d'Urgell

COU

Idiomas

Catalán - materno

Castellano - materno

Francés - (Alliance Française L1,L2,L3 DELF) - (DELF " Diplome d' études en langue française)

Inglés - (Certificate Cambridge PET) - (Cambridge FCE course Shafston college Brisbane)

Otros Conocimientos

- * Informática a nivel usuario avanzado
- * Dominio completo de paquete office
- * Dominio completo sistema AS400
- * Dominio completo sistema SAP

Otros datos de interés

- * Permiso de conducir tipo B1, vehículo propio.
- * Disponibilidad inmediata, jornada completa.
- * Disponibilidad total para viajar.

Soy una persona comunicativa, metódica y resolutiva. Acostumbrada a trabajar en equipo, compartiendo conocimientos y habilidades para lograr objetivos comunes. Mi deseo es seguir aprendiendo, creciendo y alcanzando metas a nivel profesional.

Si desean ampliar alguna información no duden en contactar conmigo.