

DAVID P.



📍 C.P: 50015 (Zaragoza)

🎯 Perfil Profesional

Profesional con 23 años de experiencia en ventas, atención al cliente y captación comercial, con trayectoria en empresas de distribución de primeras marcas de bebidas espirituosas. Capacidad para establecer relaciones sólidas con clientes, identificar oportunidades de negocio y tomar decisiones orientadas a resultados. Me considero una persona con gran capacidad comunicativa y de tolerancia al trabajo bajo presión.

📁 Experiencia Profesional

COMERCIAL - Bodegas Salas (2003 - 2025)

- Distribución y venta de bebidas alcohólicas y productos del grupo cervecero Heineken.
- Evaluación de stock y realización de pedidos para su envío.
- Venta de promociones y ofertas a clientes habituales.
- Seguimiento de cobro de pedidos.

COMERCIAL - Humana People to People (2001 - 2002)

- Promoción y captación de colaboradores para la ONG Humana.
- Fidelización de colaboradores y explicación de proyectos de la ONG

TÉCNICO DE RECURSOS HUMANOS - Samsung Elasa (2000)

- Gestión de personal y criba curricular.
- Gestión de cursos de formación para el personal técnico.

➡ Formación Académica

DIPLOMADO EN RELACIONES LABORALES (1996 – 2001)

Universidad de Zaragoza

➡ Formación Complementaria

Ventas y trato con clientes – HESA (Heineken España). 2023. (8h)

Técnicas de venta, negociación y atención al cliente – Horeca. 2021. (8h)

📄 Otros datos de interés

- Disponibilidad completa e inmediata
- 🚗 Carnet de conducir: B y vehículo propio