

ID-61863 JOAN

Dirección: 08201 Sabadell, Barcelona

Fecha de nacimiento: 9 agosto 1990

Nacionalidad: Española



EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Gener 2023 - Actual

Responsable compras y ventas en **CAVISA S.L.**

Actualmente estoy trabajando como responsable en el área de compras y ventas de Cavisa S.L., una distribuidora especializada en el canal Horeca en venta B2B producto de bebidas (vinos, cava, licores y derivados).

Por un lado en mi día a día me encargo de gestionar las compras de producto en contacto con las bodegas y productoras para satisfacer la correcta salida de nuestras ventas del almacén. Por otro lado, establezco contacto y visitas comerciales tanto para mantener nuestra cartera de clientes propia como para aumentarla con nuevas entradas de clientes (restaurantes, hoteles, bares).

Como último, también realizo el mantenimiento de nuestro ecommerce, ya sea tanto en gestión de introducción de datos como solución a pedidos que pueda haber con clientes, pedidos especiales, etc.

Jun 2018 – Nov 2022

CEO Botelleria Sant Jaume en **BONVILABOTE S.L.**

Durante 4 años he sido el Ceo y creador de un negocio de distribución de canal horeca y restauración ubicado en Sabadell. Me he encargado de la realización inicial del proceso de creación de una sociedad S.L., firmas notariales y todo el trámite legal relacionado con ello, con el soporte de un gestor externo para asegurar la correcta presentación de documentos.

Por otro lado, he podido desempeñar mis habilidades más comerciales y corporativas tanto con clientes como con los distintos proveedores, asegurando así la correcta gestión de existencias, mantenimiento del producto, de las instalaciones, etc. También he gestionado toda la documentación legal mensual, trimestral y anual del negocio, así como reportando la facturación para su correcta mejoría.

Además, he tenido al cargo hasta 4 trabajadores en el equipo en jornada full time distribuidos entre semana y fin de semana y por temporadas de high season (navidades, periodos vacacionales, etc.).

Por último, he elaborado documentos para obtener resultados tanto económicos como de gestión interna, para poder tener la mayor foto económico financiera y de gestión del negocio, para así obtener los mejores resultados y elaborar la mayor toma de decisión.

2017 - 2018

Corporate service assistant en **FUSION FOR ENERGY**

En Fusion For Energy desempeñé la función de soporte corporativo en el departamento técnico de Corporate Service. Me encargaba de asegurar todo lo relacionado con los accesos al recinto nuclear, así como todas las necesidades que surgieran de los trabajadores dentro del recinto.

Me encargaba también de asegurar que toda la organización de trabajadores tanto en Barcelona como en Francia (sede del proyecto) tuviera una correcta coordinación para asegurar los menores costes posibles y la mayor eficacia en tiempo y calidad de trabajo de los trabajadores.

Por último, también me encargaba de gestionar la correcta seguridad dentro del recinto (sede del proyecto) y que todos los trabajadores tuvieran el acceso necesario a los elementos EPI para facilitar su correcto trabajo dentro del recinto.

2015-2016

Digital Marketing Junior en **Redpoints**.

En Redpoints fui técnico junior en Marketing digital y creación de contenido durante 1 año. Trabajé para diferentes proyectos de marcas, de empresas importantes nacionales como internacionales, así como FC Barcelona, Real Madrid, CaixaBank entre otros. También proyectos de personajes públicos como cantantes, distribuidoras de contenido audiovisual y musical.

Como junior assistant trabajé de la mano de mi creativo y responsable para darle apoyo en todas las campañas de incorporación de nuevos contenidos y empresas a nuevas redes, creando campañas atractivas de captación mediante promoción en internet, ya fuese a través de canales de youtube como posicionamiento en Google.

Aparte de esto, también desempeñé la función de creación de contenidos para nuestros clientes con canal de Youtube activo. Aprovechando mis conocimientos estudiados en creación de video, generé contenido para muchos de los canales de Youtube que gestionaba y monetizaba Redpoints.

Julio 2014-Dic 2014

Prácticas en **SEDATEX S.A.**

Junio 2011- Dic 2011

Prácticas en **CLOONEY PERSONAL, S.L.**

DATOS ACADEMICOS:

2015:	Master online de Comunicación Corporativa en la UOC
2013-2015	CFGS en Comunicación audiovisual en la escuela ITES
2010-2012:	CFGS en Marketing y Publicidad en la UOC
1993-2008:	Graduado escolar en ESO y Bachillerato (Humanidades y Ciencias Sociales) en Fundación Collserola Ramon Fuster (España).

DATOS ADICIONALES:

Idiomas: catalán (nivel C y lengua paterna), Castellano (lengua materna) inglés (nivel medio).

Conocimientos informáticos: Microsoft Office: Power Point, Excel. Programas edición: Final Cut Pro (conocimientos básicos de edición de video)

OTROS DATOS DE INTERES:

Carnet de conducir A y B (vehículos propios).

Corredor de Trail Running en ultra distancia.

Monitor de Esquí alpino