

Oscar

ID-58773



DIRECCIÓN

Alcalá de Henares,
28801
Madrid



TELÉFONO



CORREO ELECTRÓNICO

EXPERIENCIA

2015 – Actualidad: Ariston Thermo España

Cargo: Sales Senior Account DIY Spain

Funciones: Coordinación y supervisión del equipo técnico- comercial tanto del equipo zona centro de todos los canales de distribución como el equipo a nivel nacional del canal DIY, gestión de proyectos y evaluación de objetivos para todas las marcas del grupo en comunidad de Madrid y Castilla la Mancha, negociación de acuerdos nacionales con grupos de compra y de grandes cuentas del canal de ventas (DIY). Gestión de los presupuestos para Recursos humanos, servicios técnicos y marketing de la zona centro.

2010 – 2015: Ariston Thermo España

Cargo: Key Account Manager Nacional

Funciones: Responsable de la gestión, desarrollo y coordinación del canal comercial DIY, teniendo la responsabilidad directa de la negociación de los acuerdos marcos de ventas con las direcciones de compra de clientes como Leroy Merlin, Corte Ingles, Plataforma de la construcción, Bricomart, Ferrovial y THISA. Liderar y coordinar equipo de entre 6 a 10 personas y responsable de la contratación y la formación del equipo.

2006 – 2010: Ariston Thermo España

Cargo: Jefe de Area comercial zona Norte

Funciones: Responsable de ventas en el canal profesional de la zona Norte de España así como la gestión y coordinación de las diferentes agencias comerciales asignadas a la zona.

2003 -2006: Roca Sanitario S.A

Cargo: Delegado ventas zona Norte de España

Funciones: Responsable de la venta de productos de Roca Sanitario para la zona norte de España, gestionando con la distribución acuerdos comerciales, como prescribiendo nuestros productos a Arquitectos, promotoras (realizando acuerdos marcos), también búsqueda de futuros distribuidores.

Oscar

ID-58773

2001 – 2003 Panasonic España S.A

Cargo: Responsable ventas Cadenas GSM y Operadores telecomunicaciones

Funciones: Responsable de la venta de productos y servicios a las cadenas GSM (Phone House, Nefitel, Telyco etc....), así como acuerdos de venta con operadores (Telefónica, Grupo Auna, Retecal, BT etc.).

1.998 – 2001 Retevision

Cargo: Coordinador de Distribución Pymes.

Funciones: Apoyo y Gestión Comercial, Técnico y Formativo, a la Red de Distribución asignada (Asturias, Cantabria y Zona Centro)

1.995 – 1.998 Airtel Movil S.A.

Cargo: Coordinador de Distribución.

Funciones: Apoyo y Gestión Comercial a la Red de Distribución.

OTRAS FUNCIONES:

- Responsable de Atención y Gestión a Clientes Especiales.
- SIMO 97 y 98, Soporte presencial a Grandes Cuentas.
- Responsable de Atención al Canal de Distribución.
- Responsable Técnico Presencial en Centros Airtel.
- Responsable Lanzamiento campaña "Plan Familiar".

EDUCACIÓN

PDV-Dirección de Ventas
ESADE Business & Law School

Master en Dirección y Admin. De Empresas
Universidad Autónoma de Barcelona

Licenciado en Gestión Comercial y Marketing
Escuela Superior de Ingeniería Comercial ESIC

IDIOMAS

Inglés: Nivel intermedio B2