



Datos personales

14.01.1969 Bilbao

Formación Académica

1988	Colegio Padres Jesuitas. BUP y COU.	Bilbao
------	--	--------

Formación Complementaria

- Curso de **Marketing y Publicidad**. 150 horas.
Cámara de Comercio de Bilbao. 1997.
- Técnico Comercial y Técnico en Merchandising**
Cámara de Comercio de Bilbao.1998. 250 horas.
- Curso de **Técnicas Profesionales de Venta III**.
Canon España. Madrid. 1999. 80 horas.
- Curso de **Trabajos en Altura**.
Quirón Prevención. 2019.
- Curso de **Trabajos en Espacios Confinados**.
Quirón Prevención. 2019.
- Curso de **Prevención de Riesgos Laborales**.
Quirón Prevención. 2020.
- Curso Online **Gestión del Talento**. Actualmente.

Experiencia Profesional

06/20-02/21	Puesto: Técnico Comercial. Starcke Abrasivos. Fabricante de abrasivos. Sectores principales: Náutica, Aerogeneradores, Automoción, Ferrocarril, Madera. Cliente final, distribuidores y suministros industriales.	Zona Norte
11/18-03/20	Puesto: Técnico Comercial. Nombre Empresa: NCH Soluciones Técnicas. Fabricante de soluciones biológicas para aguas residuales y para el mantenimiento industrial. - Atención al cliente final.	

03/16- 10/18	Puesto: Delegado Comercial. Nombre Empresa: Tecnologic Tapes. Distribuidor de cintas adhesivas. Scapa Tapes. Atención al sector industrial.	
10/09-02/16	Puesto: Delegado Comercial. Nombre Empresa: Lohmann Ghm. Fabricación de adhesivos. Industria. - Atención a distribuidores,(formación y acompañamiento de sus redes de ventas) y cliente final. - Capto nuevos clientes.	Zona Norte
04/04-10/09	Puesto: Delegado comercial. Nombre Empresa: KWH MIRKA S.A. Fabricante de abrasivos. Industria. - Atención a distribuidores,(formación y acompañamiento de sus redes de ventas) y cliente final. Sectores principales: Automoción, Náutica, Madera, Pintura, Aerogeneradores, Ferrocarril. - Capto nuevos clientes.	Zona norte
06/99-03/04	Puesto: Delegado comercial. Nombre Empresa: FUSTIER S.A. Distribuidor de productos de 3M. Abrasivos. Industria. - Atención al cliente final. Automoción, Ferrocarril, Madera, Aerogeneradores. - Apertura de mercado y consolidación.	Aragón, Rioja, Navarra
1992-1999	Puesto: Responsable de ventas. Nombre de empresa: DULCELANDIA. Fabricante de caramelos. - Atención a distribuidores y supervisión de la red de ventas a nivel nacional.	España
1991-1992	Puesto: Director de supermercado. Nombre de empresa: SABECO S.A. Realización de pedidos, gestión de cajas, Supervisión del personal, 31 empleados (horarios, altas y bajas).	Logroño

Idiomas

Inglés: B2 . **Español:** Nativo. **Euskera.**

Informática

Windows. Nivel usuario avanzado. Excel, Word, Outlook, CRM.

Información Adicional

- Dispuesto a viajar.
- Carnets de conducir A1,A2,B1.
- Disponibilidad inmediata.