

ID-58476 Sebastián

Dirección: Gavá (Barcelona)



Perfil Profesional:

Profesional del sector de pavimentos ligeros, con 25 años de experiencia, ocupando puestos de responsabilidad en el área comercial, grandes superficies bricolaje, distribución y prescripción.

Formación Académica:

1986-1990 Formación Grado Superior Metalúrgica Instituto Torre Roja

1991 Curso de técnica de soldadura Instituto Torre Roja 220 horas

2001 Curso Microsoft Office Grupo E.C.C. 120 horas

2004 Formación Coordinador Proyectos y Grandes Cuentas Bauhaus Frechen (Alemania)

Experiencia Profesional:

2019 – actualmente

Responsable Dpto. Prescripción Catalunya
MV FLOORING, S.L.

Distribuidor Oficial Pergo Catalunya, fabricante de pavimentos laminados vinílicos y madera.

- Prescripción y captación de nuevos clientes.
- Planificación y organización de las rutas en Catalunya.
- Reuniones programadas con Arquitectos, Interioristas y Promotoras.
- Elaboración y seguimiento de los presupuestos.
- Coordinación interna de los diferentes departamentos de la empresa como logística, comercial, administración y compras.
- Definición de los objetivos junto a la Gerencia.

2009 – 2019

Director Comercial
EURO TRADE FLOORING, S.L. (V-LINE)

Empresa V-LINE fabricante de pavimentos vinílicos

- Liderar el Dpto. Comercial participando en la definición de la política comercial de la compañía y las negociaciones comerciales de las cuentas importantes.
- Orientación de la red comercial para el cumplimiento de los objetivos.
- Visitas comerciales con la red comercial en el canal de distribución, en relación a la Comunidad Autónoma, para su posterior análisis.
- Introducción en el mercado de nuevos productos.
- Proyectos en cadenas hoteleras, retail, gimnasios, restaurantes, oficinas..
- Elaboración de presupuesto de venta en relación al agente comercial y Comunidad Autónoma.
- Analisis de los resultados de Cuenta de Explotación.
- Acciones de comunicación y marketing.
- Organización de ferias y exposiciones del sector, como Interihotel Construmat y Maderalia.

2004 – 2009

Coordinador Dpto. Proyectos y grandes cuentas Bauhaus España

Bauhaus España

- Organización territorial en cada uno de los centros Bauhaus.
- Contratación personal Bauhaus Dpto. Proyectos.
- Definición de los cuadros de mando en cada uno de los centros.
- Contratación empresas industriales en todos los gremios relacionados con la construcción.
- Colaboración con el Dpto. Compras en relación a nuevas altas de proveedores y contratación de servicios de instalación.
- Informe resultados comerciales de venta e instalaciones por centros y empresas industriales.
- Acciones de marketing.
- Grandes cuentas comerciales.

1994 – 2004

Jefe sección Dpto. Maderas Bauhaus Gavá

Bauhaus Gavá

- Atención al cliente.
- Elaboración de pedidos y control de stocks.
- Supervisión de planificación laboral de la sección.
- Objetivos mensuales y estadísticas de ventas por grupos.
- Presupuesto ventas anual.
- Colaboración con el Dpto. Compras en la selección de artículos e implantaciones de diferentes proveedores.
- Elaboración de presupuestos y ventas, relacionado con el Dpto. Maderas como Parquet flotante, tarima exterior, puertas, revestimiento madera..

Idiomas:

Catalán :	Lengua materna
Castellano:	Lengua materna
Inglés:	Hablado Básico, Escrito Básico
Francés:	Hablado Básico, Escrito Básico

Otros Datos de Interés:

Carnet de Conducir B1. Vehículo propio. Disponibilidad para viajar.