



ID-56635 EDGAR ALEXIS

Estado civil: Soltero.

Nacionalidad: Española

Fecha de nacimiento: 6 de febrero de 1976

Permiso de conducir: A y B1

Domicilio: Vigo 36317 Pontevedra

Lugar de Nacimiento: Maracaibo (Venezuela)

Formación académica:

- **Ingeniero Técnico Superior de Minas.**

Trabajos Académicos:

Como complemento a los conocimientos teóricos, he realizado prácticas en diversas áreas:

Oficina Técnica: Redacción y gestión de proyectos técnicos de ingeniería.

Trabajos de prescripción de diversos fabricantes.

Organización industrial: Proyectos de Mejora Continua, Logística y Distribución Física.

Experiencia profesional:

- **Sofriclima e hijos adonis perez S.L:** Junio 2021 hasta la actualidad, realizando labores técnicas y comerciales en campos de climatización, calefacción, solar, frio, ventilación, revisiones de proyectos, dirección de obra, visitas a arquitecturas, constructoras, compras y presupuestos, apertura de nuevos nichos de mercado.
- **Diservan Dous S.L.:** en diciembre del 2018 hasta junio 2021, realizando la labor de Ingeniero técnico comercial, en el departamento de clima, ventilación y construcción, asesoramiento técnico a instaladores, arquitecturas, ingenierías y constructoras, revisión de proyectos y modificación de estos, comercialización de los productos, aperturas proveedores y de clientes, y tratamiento de cartera, consecución de ítems y aumento de líneas de negocio.
- **Extingal Atlántico S.L.:** Técnico comercial desde noviembre de 2016 hasta diciembre 2018 Realización de servicios de mantenimiento, puesta a punto y en marcha de sistemas PCI, (bies, alarmas, centrales, cableado, fontanería); además de creación de informes de anomalías, solventar problemas y carencias de las instalaciones, visitas técnicas y comerciales. Creación de planes contra incendios y de calidad con colaboración de arquitecturas e ingenierías, certificados de industria. Prescripción de sistemas.

- **La Goulette Vigo S.L.:** desde abril de 2014-abril 2019, en el departamento de gerencia y compras, con funciones principales trato con proveedores, con clientes finales, organización de stock y optimización de recursos, negociaciones de convenios comerciales.
- **Bosch Service Solutions:** desde el mes de diciembre de 2012 hasta enero 2018. Captación de clientes, asesoramiento comercial, trabajos administrativos, gestión de carteras de clientes, resolución de problemas.
- **Derrumbe S.L** Mantenimiento de equipos, informático y electrónico, programación de sistemas luminarios y mantenimiento de equipos audiovisuales y de sonido. Resolución de problemas de hardware o software desde noviembre del 2010 hasta diciembre de 2016.
- **Carpuan 2002 S.L.:** Trabajos técnicos y de mantenimiento eléctrico e informático en distintos períodos desde abril del 2007 hasta enero del 2014.
- **Lurcaspi,** Comercial minorista y mayorista, negociación de acuerdos con distribuidoras, apertura de líneas de negocio. Trabajos de administración y logística, controlando entradas, salida de mercancía y mermas, búsqueda de salida a mercancía parada de larga duración. contrato mercantil desde 2009 hasta 2014.
- **Ventoil España S.L.,** Ingeniero técnico, de diseño e implantación de sistemas de calidad y medio ambiente para la empresa Realización de Proyectos y gestión de parques eólicos, prescripción de maquinaria. Implantación de la Iso 9001 y la Iso 14001. Gestión de proyectos y dirección de obra. Puesta en marcha de instalaciones.
- **Ascend Eólica S.L.** Realización de proyectos y gestión, prescripción de sistemas. Implantación de la Iso 9000 en el departamento de Calidad e Iso 14000 en el departamento de Medio ambiente para la empresa. Dirección de grupos de trabajo y control de logística.
- Colaboración con diversos proyectos técnicos tanto en la redacción como en la implantación de estos en diversos campos de la ingeniería de sistemas de calidad integrados y de eficiencia gestión energética y medioambiental, realizados con varios ingenieros y arquitectos de forma externa.

Seminarios y cursos:

- Curso de logística integral y gestión de stocks en la C.E.P (70 horas).
- Programa avanzado de Formador de Formadores en el Instituto Europeo de Formador de Formadores (100 horas).
- Programa Avanzado en Gestión y Fidelización de Clientes con Método Consultores (120 horas).

- Seminario de gestión y digitalización de canteras por la Universidad de Vigo en 2012.
- Programa Avanzado en Dirección de Empresas impartido por Método Consultores en 2012 (270 horas).
- Curso de Ms Project impartido por la C.E.P en 2012 (95 horas).
- Curso Energía Solar Térmica impartido por la Forga en 2011 (51 horas).
- Project Management (Dirección de Proyectos Europeos) impartido Método Consultores en el año 2011 (270 horas).
- Curso profesional de Autocad 2D y de cálculo de estructuras con Cypecad, módulos de instalaciones, hormigón y metal cursados ambos en A.F.I en 2010-2011.
- Seminario de creación y dirección de empresas por la Cámara de comercio en 2009.
- Curso práctico sobre cálculo de instalaciones y redes para el suministro de gas natural y propano, impartido por E.T.S.I. MINAS en 2009.
- Curso de retoque fotográfico y de adaptación para digitalizaciones para levantamientos 3D realizado en la universidad de Vigo en 2005.
- Seminario de detonadores electrónicos y eléctricos para voladuras de contorno, realizado por la empresa Maxam en Santiago de Compostela en 2005.

Idiomas:

Inglés: Nivel intermedio.

Informática:

Ofimática:

Microsoft Office, Open Office

Entorno de trabajo:

Windows, Linux e iOS.

Programas de gestión:

Ms Project.

Programas de diseño de estructuras:

Autocad, Cypecad, Tekton3d

Entorno gráfico:

Adobe Premiere, Edius y Visual Gold.

CRMs:

Sap, Telematel, People Soft, Siebel, Microsoft Dynamics.