



OLGA MARTÍN

RESUMEN EJECUTIVO

Trayectoria profesional, siempre en empresas de prestigio Nacional e internacional del sector del gran consumo/Marca.

MI EXPERIENCIA

- Desarrollo de Negocio, venta directa, canal y gestión de Grandes Cuentas.
- Análisis y planificación estrategias.
- Coordinar equipos.
- Planes de Marketing.

DESCRIPCION SOBRE MI

En mi carrera profesional siempre me ha ayudado a obtener resultados mi actitud empática, cercana, asertiva, analítica, organizada, orientada a resultados así como mi facilidad de trato con mis compañeros y clientes.

CONTACTAR CONMIGO

Dirección: Xiva, 14
C:P:46900 Torrent (Valencia).
Telf: 680 931 838.
Email:
olgamartinavellaneda@gmail.com

EXPERIENCIAS

SOGRAPE Wines / Delegada Regional Comercial

Octubre 2018 / Julio 2022

Desarrollo de negocio, gestión de ventas, coordinación y análisis de todas las cuentas en la zona asignada, así como de los equipos de los distribuidores para lograr objetivos, diseño de estrategias comerciales acordes con la estrategia global de la empresa.

Bodegas Cooperación / Masaveu Delegada Comercial

Abril 2018 / Septiembre 2018

Responsable Regional de Barcelona, Baleares, Navarra, Comunidad Valenciana, Murcia y Andorra.
Planificar todas las estrategias Comerciales de las diferentes Áreas.
Formación y apoyo equipos comerciales.

Codorniu Raventós Delegada Comercial / Resp. Grandes Cuentas/ Gestor Distribución

Mayo 2010 / Julio 2017

Gestión y Ventas de la zona asignada Valencia, Castellón y Alicante.
Atención al cliente, resolución de Incidencias, gestión de pedidos.
Evento , formación de equipos, para la venta del producto, representación de la empresa en Ferias

Responsable de Venta tiendas especializadas, mayoristas y distribuidores.

MIGUEL TORRES S.A Gestor Ventas y Team Brandy

Julio 2002 / Enero 2009

Ventas a cliente final y tiendas especializadas.

EDUCACIÓN Y FORMACIÓN

--ENEB-MASTER EN DIR COMERCIAL Y MARKETING (ACTUALMENTE).

-The Wine Studio Formación Enología a cargo de Elisa Errea.
Técnico Sanitario I.E.S./ Ingeniero de la Cierva

- Cursos Varios orientados a Dirección, formación de equipos y ventas.

-Paquete Office y manejo programas gestión, facturación, ventas, Sap Navisión.

- Técnico Sanitario I.E.S./ Ingeniero de la Cierva.

- Auxiliar de Farmacia / Andova Generalitat Valenciana.