



ID-60242 Mecki

Sobre mí

Experto en el diseño y realización de proyectos en el sector de la tecnología y los servicios, especialmente en soluciones de impresión. Marcado perfil comercial y amplio conocimiento del sector del hardware en Andalucía, con más de 15 años de experiencia en empresas líderes de sus respectivos mercados

Experiencia relacionada con el puesto

ACCOUNT MANAGER | RICOH ESPAÑA | 2022-ACTUALIDAD

- Gestión de una cartera de Clientes y Prospectos en el sector privado.
- Tratamiento de renovaciones y nueva venta en Office Printing, equipos informáticos, Audiovisuales y soluciones de Gestión Documental y Automatización
- Captación de nuevos clientes, tanto de printing como de soluciones, y prospección de nuevas áreas de negocio en la cartera existente.

RESPONSABLE SOLUCIONES DE IMPRESIÓN | GRUPO DISOFIC S.L. | 2015-2022

- Gestión de más de un millar equipos de impresión en coste por copia en más de 400 clientes, con un equipo de una veintena de técnicos en toda Andalucía.
- Canalización de ofertas a la red comercial y gestión de las herramientas de financiación para los clientes. Diseño de la estrategia de comercialización e implementación de esta en un equipo de 16 comerciales
- Implantación integral de proyectos en grandes empresas con presencia a nivel nacional, aumentando el parque en un 250% y multiplicando por 8 la facturación anual.
- Implantación del software de gestión del parque, así como las herramientas de facturación y monitorización de equipos.

DIRECTOR TÉCNICO | INFORMÁTICA PROFESIONAL MALAGUEÑA S.L. | 2008-2015

- Coordinación de mantenimiento informático y de equipos de impresión en grandes cuentas del sector público y privado en toda Andalucía, con un equipo de 12 técnicos.
- Negociación directa con clientes para la apertura de nuevas líneas de negocio, como banca o impresión de gran formato
- Control y mejora del nivel de servicio, especialmente en cuentas críticas como la Junta de Andalucía
- Diseño e implementación de proyectos de migración a software libre en sector público en la Consejería de Educación de la Junta de Andalucía.

Formación

INGENIERÍA EN TELECOMUNICACIONES | 1996-2001 | UNIVERSIDAD DE MÁLAGA

COMUNICACIONES Y REDES LOCALES | 1999 | MINISTERIO DE TRABAJO, CEUTA

BACHILLERATO Y COU | 1992-1996 | IES RIO VERDE, MARBELLA

INGLÉS NIVEL C1

HP SALES CERTIFIED – SUPPLIES [2020] | ONLINE

HP CERTIFIED – ENDPOINT SECURITY [2020] | ONLINE

EMEA PARTNER FIRST ROADSHOW 2020 FOR PRINT | ONLINE

Habilidades

GESTIÓN DE EQUIPOS

- Gestionar equipos multidisciplinares en el campo de las soluciones TIC, incluyendo aspectos técnicos, comerciales y administrativos.
- Responsabilidad sobre los objetivos finales del proyecto y sobre su interconexión con terceros.

VENTAS

- Preventa y venta de servicios y soluciones en el campo de las soluciones de impresión, hardware y software.
- Comercialización de servicios profesionales informáticos.
- Trato con proveedores y colaboradores para la consecución de objetivos globales
- Contactar directamente con cliente final tanto como apoyo al equipo comercial como en labores de preventa y venta técnica.

DISEÑO INTEGRAL DE PROYECTOS TIC

- Trabajar por objetivos y gestionar de forma integral proyectos en el sector TIC.
- Seleccionar herramientas y personal, analizar los costes hasta su entrega al cliente final.
- Optimizar costes y rentabilizar los diferentes aspectos de un proyecto, tanto materiales como personales.
- Controlar los resultados y cumplimiento de los objetivos, con especial énfasis en el Nivel de Servicio

HABILIDADES INFORMÁTICAS

- Programación y programación web JavaScript, PHP, NodeJS, CSS, Python
- Entornos de servidor Linux y Windows Server
- Bases de datos OracleSQL, PostgreSQL, MySQL, Access
- Ofimática paquetes Office y LibreOffice
- Aplicaciones de Bussiness Intelligence QlikView, PowerBi