



YOHANA
Camarena, Toledo

Objetivo

Mi objetivo es conseguir un puesto de trabajo donde pueda desarrollar mis habilidades adquiridas a lo largo de mi experiencia en los distintos cargos que he desempeñado y seguir creciendo en el mundo laboral y profesional.

Experiencia Profesional

- **Estacionamiento CCMT** Agosto 2009 - Abril 2010
Asistente Administrativo
- **Comercial Santiago Oriente C.A** Febrero 2011 - 2012
Analista de Facturación
- **Comercial Santiago Oriente C.A** 2012 - Agosto 2013
Asistente de Exeditaje
- **Genesis Marine Agencia Naviera C.A** Mayo 2015 - Marzo 2016
Analista de Cuentas por Pagar/Facturación
- **Analista de Procura Bilingüe** Abril 2016 - Octubre 2016
Industria Nacional de Goma, C.A
- **China Vigor Drilling Steel Pipe Manufacturing Co, LTD.** Diciembre 2016 - Enero 2017
Ejecutivo de ventas
Desarrollo de ventas de productos relacionados a la perforación de pozos petroleros.
- **Hebei Zhongkuang Steel Pipe Manufacturing Co., LTD –** Mayo 2017 - Enero 2019
Ejecutivo de ventas
Desarrollo de ventas de productos relacionados a la perforación petrolera.
- **Business House Group, C.A.** Febrero 2021 - Febrero 2024
Asesor de ventas
Venta de Casas, venta de paquetes de remodelaciones, captación de Clientes potenciales.

Educación

- **IUTEPAL INSTITUTO UNIVERSITARIO TECNOLOGICO** 2012
T.S.U COMERCIO EXTERIOR
16
- **INSTITUTO UNIVERSITARIO DE TECNOLOGÍA SUPERIOR DE ORIENTE JUAN PABLO PÉREZ ALFONZO** 2017
TSU en IDIOMAS - MENCIÓN INGLES
16

Habilidades

- Ventas Trabajo en Equipo Toma de Desiciones Creatividad y proactividad