



ID-60670 Jaime

Santander (Cantabria) 39012

Fecha de Nacimiento: 08/04/1994

PERFIL PERSONAL

Responsable, muy trabajador, cooperativo, deportista y sociable. Soy una persona que se adapta muy bien a los cambios, con capacidad de liderazgo y para fomentar la motivación entre mis compañeros. Aprovecho cada oportunidad, para aprender y contribuir lo máximo posible.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- **CASER SEGUROS S.A 2021 – ACTUALIDAD:** Ejecutivo técnico-comercial
 - Encargado del desarrollo de los 16 puntos de venta de Cantabria, Burgos, y Vizcaya.
 - Reporte semanal dirección territorial y comercial.
 - Realización de presupuesto anual y mensual junto a director comercial.

- **SANTANDER SOLUCIONES ASEGURADORAS S.A. 2021:** Ejecutivo comercial del área de seguros en siete sucursales del Banco Santander en Cantabria.
 - Gestión de equipo de gerentes de negocio, empresas y particulares.
 - Acompañamiento y venta directa para la consecución de objetivos establecidos por la dirección territorial.
 - Apoyo a los gerentes de zona para ajustes de la estrategia comercial.

- **AGR S.L 2019-2021:** Técnico comercial.
 - Venta directa de seguros a empresas
 - Mediación continua entre la cartera de clientes y los principales proveedores
 - Crecimiento y aumento de fidelización de cartera mediante venta cruzada y prospección.

- **Morena Films SL 2017-2019:** coordinador de producción de la “I, II, y III SICS” (Semana Internacional de Cine Santander).
 - Prospección, búsqueda y formalización de patrocinios para la creación de la Semana Internacional de Cine de Santander.
 - Coordinación de un equipo de 3 personas para el desarrollo del evento.
 - Acuerdos y relación directa con los responsables del ayuntamiento de Santander y Gobierno de Cantabria para el control y pago de patrocinios.

- **Zamora&abogados slp 2017:** prácticas curriculares en el despacho Zamora&Abogados.
 - Asesoramiento jurídico a particulares y empresas.

- **Decathlon Santander 2014:** vendedor especializado de material deportivo.
 - Venta directa al público,
 - Coordinación de sección.
 - Gestión y stock de productos en almacén

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **2013-2017:** Grado en Derecho de la empresa en la **Universidad de Cantabria**.
Certificado Europeo de intensificación internacional
- **2015-2016:** Intercambio académico mediante convenio bilateral de la Universidad de Cantabria, en la universidad “**Fundação Getulio Vargas de São Paulo (Brasil) Business and Law school**”. Obtención de la **beca “Santander Iberoamérica”** ofrecida por el **Banco Santander**.
- **2016-2017:** Intercambio académico con el programa **Erasmus+** en las universidades **Åbo Akademi** y **Turku University**, en Turku (**Finlandia**).
- **2020-2021 Liberty academy:** Generación Futura. Programa para el desarrollo del liderazgo, gestión de negocio y habilidades comerciales.
- **2022-2023:** Experto universitario en Gestión y Dirección Comercial: Ventas y Marketing en la **Universidad Nebrija**. Postgrado para la especialización en la gestión y dirección comercial impartido por EINE.

IDIOMAS

- **Inglés:** -Nivel C2 acreditado por “The Common European Framework of Reference (CEFR)”. Estancia académica de 9 meses en California (Estados Unidos) en 2012. Estancia académica en (Finlandia) 2016. Títulos en inglés: First Certificate in English Council of Europe Level B2, Efcelt C1 Advanced level, TOEFL (Test of English as a Foreign Language).
- **Portugués:** nivel A2 acreditado por “The Language of Common European Framework of Reference for languages (CEFR).” Estancia académica en Sao Paulo (Brasil).

OTROS DATOS DE INTERÉS

- **Informática:** -Usuario nivel avanzado en Windows: Microsoft Office (Power Point, Excel, Word).
-Dominio de programas de gestión y CRM.
- **Otros datos:** - Carné de conducir B, 2013.