

ID 47771. Andrea

DATOS PERSONALES

Dirección: 36210 Vigo

Lugar de Nacimiento: Roma, Italia

Nacionalidad: italiana



EXPERIENCIA PROFESIONAL EN ESPAÑA

02/2016 – actualmente

VIÑA COSTEIRA – Bodegas – Ribadavia (Orense)

- Delegado Comercial encargado de la gestión global de las zonas asignadas (Provincia de Pontevedra, costa de A Coruña, Barcelona).

Principales tareas realizadas:

- Gestiono la relación comercial, los pedidos y los stocks de los distribuidores a mi cargo (14);
- Apoyo la actividad comercial de los distribuidores con acompañamiento en los clientes finales (establecimientos de Hostelería);
- Promuevo la introducción de nuevos productos;
- Gestiono acciones comerciales y promociones;
- Organizo y participo a eventos y ferias del sector en toda España.

07/2007 – 01/2016

J & J DISTRIBUCIONES – Empresa distribuidora al por mayor sector HORECA (vinos, cervezas, refrescos, alimentación, bebidas alcohólicas) – Vigo

- Comercial encargado de la gestión de la cartera de clientes en Vigo y en la comarca.

Principales tareas realizadas:

- he visitado semanalmente los clientes en cartera (ca. 200);
- he gestionado los pedidos, los acuerdos comerciales y los cobros;
- he captado nuevos clientes en las zonas asignada;
- he presentado nuevos productos, estudiado promociones y organizado eventos.

06/2006 – 06/2007

DISBEPO – Empresa distribuidora al por mayor sector HORECA (vinos, cervezas, refrescos, alimentación, bebidas alcohólicas) – Vigo

- Preventista encargado de la gestión de la cartera de clientes de las zonas asignadas. Principales tareas realizadas: he gestionado el abastecimiento de la zona asignada, recogiendo los pedidos de los clientes.

12/2005 – 05/2006

CENTRO DE ESTUDIOS VIGO – Centro de enseñanza – Vigo

- Consultor de formación encargado de la organización de los cursos del plan FORCEM para trabajadores en activo, en Vigo y en la provincia de Pontevedra.
Principales tareas realizadas: he localizado los lugares de impartición, la captación y el asesoramiento de los alumnos, he presentado los cursos a los participantes y he gestionado su documentación.

08/2005 – 10/2005

KEMISTONE – Empresa de productos químicos para mármol y granito – Vigo

- Comercial encargado de la gestión de la cartera de clientes de la empresa y de la captación de nuevos clientes en las provincias de La Coruña y Orense.

02/2005 – 06/2005

SEGUROS EL CORTE INGLÉS – Compañía de seguros de El Corte Inglés – Vigo

- Teleoperador/Comercial encargado de la promoción y comercialización de seguros de vida y planes de ahorro de la compañía.

11/2004 – 01/2005

AGRUPACIÓN GUINOVART Y OSHSA – Empresa del sector energético – Vigo

- Comercial encargado de la contratación de instalaciones de gas natural en comercios y viviendas.

PRINCIPALES EXPERIENCIAS PROFESIONALES EN ITALIA

11/2000 – 10/2004

ABISERVIZI – Empresa de servicios de la patronal de los bancos italianos (ABI) – Roma

- Coordinador del departamento ventas. En particular he gestionado con tres personas a mi cargo:
 - las actividades de marketing y comerciales con los clientes;
 - la conclusión de acuerdos con empresas colaboradoras y proveedores;
 - el desarrollo de los proyectos;
 - la distribución de los productos realizados.

02/1998 – 10/2000

LOGO 2000 – Empresa de servicios informáticos y formativos – Roma

- Comercial/jefe de proyecto encargado de las relaciones comerciales con clientes y proveedores y de la gestión de los proyectos solicitados.

05/1994 – 01/1998

ENCICLOPEDIA ITALIANA "TRECCANI" – Empresa editorial – Roma

- Empleado del departamento compras. He gestionado la adquisición de los derechos de publicación con agencias internacionales y autores de contenido.

01/1991 – 04/1994

OLSA INFORMÁTICA – Distribuidor de productos informáticos y fotográficos – Roma

- Dependiente/Encargado del punto de venta. He tenido la responsabilidad de la gestión general de la tienda.

FORMACIÓN ACADÉMICA

- **Licenciado en Sociología económica** - Universidad "La Sapienza" - Roma - 110/110 puntos.
- **FP2 de Técnico Informático** - Instituto Técnico Estatal "G. Ferraris" - Roma.

FORMACIÓN PROFESIONAL

- **WINESET Nivel 2 (*Pass with Distincion*)**
- **Instituto Galego do Vino nivel 1 y 2**
- **Business English nivel intermediate**
- **Técnicas de ventas**
- **Gestión de la negociación**
- **Presentaciones en público**
- **Manager de la formación**
- **E-learning**

IDIOMAS

- **Italiano:** idioma nativo
- **Inglés:** nivel alto
- **Gallego:** optima comprensión

INFORMÁTICA

- **Internet/correo electrónico:** nivel alto.
- **Procesador de Texto:** nivel alto.
- **Hojas de Cálculo:** nivel alto.
- **Presentaciones:** nivel alto.
- **Bases de Datos:** nivel medio.

OTROS DATOS

- Disponibilidad para viajar
- Permiso de conducir (A y B)
- Vehículo propio