

Raquel Román Pena

 Santiago de Compostela

 649638697

 raquel.romanpena@gmail.com

 Movilidad geográfica internacional

 Permiso de conducción B

 Disponibilidad horaria completa

Nacimiento 28/09/1991

Nacionalidad Española



2009 – 2014 **Grado en Administración y Dirección de Empresas**



Universidad de Santiago de Compostela

2009 – 2014 **Máster en Banca, Finanzas y Seguros**



Universidad de Santiago de Compostela

2021 – 2022 **Máster Universitario en Formación del Profesorado de Educación Secundaria Obligatoria, Bachillerato, F. P. y Enseñanza de Idiomas**



Universidad Internacional de Valencia

Experiencia profesional 

09/24 – Actualidad **Key Account Manager**



Responsable de las cuentas del canal retail y distribución del área de Galicia, con cuentas como Gadisa, Froiz, Ignacio de las Cuevas y Comercial Martínez Sánchez

04/21 – 08/24 **Key Account Manager**



Responsable de las cuentas de retail, distribución y canal perfumerías regionales y nacionales del área norte (Galicia, Asturias, Cantabria y País Vasco), entre las que se encuentran Grupo Eroski, Uvesco, Gadisa, Semark, Froiz, etc, y de las cuentas regionales y nacionales de Portugal (Sonae, Aldi, Pingo Doce, etc). Mis funciones suponen la gestión global del cliente, implementación de planes, desarrollo del negocio tanto de MDD como de marca fabricante, negociación, planificación, etc.

05/17 – 12/20 Key Account Manager Regional



Responsable de las cuentas regionales de retail en el área norte (Galicia, Asturias, Cantabria, País Vasco y Navarra). Algunas de las funciones son desarrollar e implementar los planes, negociaciones contractuales, planificación de forecast.

12/16 – 05/17 Sales Representative



Representante de las marcas Premium (Prada, Michael Kors, Persol y Emporio Armani) en los puntos de venta de Galicia, Asturias, León y Zamora, garantizando las ventas, imagen y buena exposición del producto, a fin de mantener y mejorar el posicionamiento e imagen de las marcas.

01/15 – 12/16 Field Sales Executive



Dependiendo del Jefe de Zona, realizo funciones como activación de las marcas en el punto de venta (canal de hostelería), reporte de informes, consecución de objetivos, etc. Todo esto con el fin de ganar cuota de mercado.

07/14 – 09/14 Becaria en Ozona Consulting



Beca Santander CRUE-CEPYME. Realizando funciones de carácter administrativo/ contable/financiero. Utilización de ERP.

Otra Formación

**Competencias
informáticas**

- Excel avanzado
- Office

- PowerBI
- Sage

- SAP

Idiomas

Inglés

B2
- First Certificate in English (Cambridge)

Gallego

Nativo (Celga 4)

Se autoriza la libre circulación de este curriculum vitae con fines laborales a todos los efectos de la Ley Orgánica de Protección de Datos