

FORMACIÓN

2002- 2008	Licenciatura en Economía Universitat de València, Valencia
2005 – 2006	Beca de estudios Erasmus University of Bristol, United Kingdom

EXPERIENCIA

04/2008 – 02/2010	Administrativo de Exportación en Venis S.A., Porcelanosa Grupo (Villarreal) Gestión de carteras, documentación y trámites de expediciones, coordinación de cargas, atención al cliente para los mercados de Rusia y Europa del Este.
02/2010 – 05/2013	Comercial de Exportación en Venis S.A., Porcelanosa Grupo (Villarreal) Responsable comercial de los mercados de Asia y Oceanía. Negociación, seguimiento de clientes existentes, búsqueda de nuevos mercados y oportunidades.
05/2013 – 01/2014	Retail Market Development Manager en Porcelanosa Grupo A.I.E. (Shanghai) Responsable de la implantación de franquicias, desarrollo y control de la red comercial en China.
01/2014 – 06/2018	Comercial de Exportación en Venis S.A., Porcelanosa Grupo (Villarreal) Responsable comercial de los mercados de Asia, Oceanía, Holanda, Escandinavia, Israel. Negociación, seguimiento de clientes existentes, búsqueda de nuevos mercados y oportunidades
01/2019 – 03/2019	Comercial de Exportación en Decocer S.A. (Onda) Responsable del desarrollo de la red comercial internacional contactando con distribuidores y fabricantes. Desarrollo de marca, producto y marketing.
03/2019 – Actualidad	Comercial de Exportación en STN Cerámica (Nules) Responsable comercial de los mercados de Europa del Este y Escandinavia. Consolidación y desarrollo de los mercados asignados estableciendo las estrategias para la consolidación y el desarrollo de la marca.

IDIOMAS

Español	Nativo
Inglés	Nivel alto hablado y escrito
Valenciano	Nativo
Chino Mandarín	Conocimientos básicos

INFORMÁTICA

Nivel alto en SAP, módulo de ventas
Nivel alto paquete Office

COMPETENCIAS

- Compromiso e Integridad
- Habilidades sociales
- Análisis, gestión y resolución de problemas
- Planificación y organización
- Escucha
- Análisis numérico