

Curriculum Vitae

ID-60528

Información personal

Nombre Nuno Alexandre

Dirección 28050 Madrid

Nacionalidad Portuguesa

Fecha de nacimiento 04.10.1973

Sexo Varón



Perfil

Con más de 25 años de experiencia en la industria de IT, en diversas posiciones y distintas multinacionales, mi propósito es y siempre será solventar los problemas que se presenten a los clientes, de forma a que estén preparados para afrontar el futuro competitivamente. Durante mi carrera profesional he tenido la oportunidad de desarrollar una gran capacidad de comunicación, siempre orientado a la consecución de objetivos y con gran capacidad de trabajo, de aprendizaje y adaptación, acompañando a un mercado tan cambiante y de evolución tan rápida como el de las TI. Me considero un profesional dinámico, con iniciativa y apasionado por las nuevas tecnologías y lo que estas serán capaces de hacer en el futuro.

Experiencia Profesional

Fechas Desde julio 2022 hasta diciembre 2022
Empresa **VEEAM Software** (Fabricante de Software de Backup, Recovery y soluciones anti-ransomware)
Profesión o cargo desempeñado Territory Account Manager West Region.
Funciones y responsabilidades principales Desarrollo de negocio en el territorio asignado en clientes ya existentes, así como en nuevo cliente (envío de las ofertas al canal, negociación con el cliente y con el mayorista)

Fechas Desde abril 2021 hasta octubre 2021
Empresa **Bizdirect** (Revendedor de soluciones de software y servicios)
Profesión o cargo desempeñado Business Development Consultant para cuentas Enterprise y Corporate.
Funciones y responsabilidades principales Captación y desarrollo de negocio en nuevos y clientes ya existentes con los distintos fabricantes de software, así como proyectos de servicios de implementación de tecnología Cloud (envío de presupuestos, negociación con el cliente y con el fabricante)

Fechas Desde marzo 2011 hasta marzo 2021
Empresa **Insight Technology Solutions, S.A.** (Revendedor de soluciones de software y servicios)
Profesión o cargo desempeñado Gestor de cuentas Premium (cliente final hasta 5000 empleados)
Funciones y responsabilidades principales Inicialmente para incremento de ventas solamente de software y desarrollo de negocio con los distintos fabricantes de software en clientes ya existentes (envío de presupuestos, negociación con el cliente y proveedor) y captación de nuevos clientes a través de cold call. Posteriormente incorporando también servicios al portfolio de venta a los clientes, con proyectos de implementación de tecnología Cloud y desarrollo de su negocio.

Fechas	Desde febrero de 2010 hasta marzo de 2011
Empresa	Ireo, Soluciones y Servicios, Lda. (Mayorista de IT Management Software y Seguridad)
Profesión o cargo desempeñado	Gestor de cuentas Portugal; Angola y LATAM y relación con partners del canal.
Funciones y responsabilidades principales	Captación de nuevos clientes a través de leads, desarrollo de nuevo negocio con clientes ya existentes (envío de presupuestos, negociación y acompañamiento del negocio con el partner) y ampliación del canal. Además de la venta de licencias, Ireo incorpora servicios de implementación y despliegue de las mismas.
Fechas	Desde marzo de 2009 hasta septiembre de 2009
Empresa	Red Hat Iberia (Fabricante de software)
Profesión o cargo desempeñado	Gestor de cuentas SMB para España y Portugal y relación con partners del canal
Funciones y responsabilidades principales	Captación de nuevos clientes y de nuevo negocio con clientes ya existentes (envío de presupuestos, negociación y acompañamiento del partner)
Fechas	De febrero de 2006 hasta diciembre de 2008
Empresa	Dell Computer S.A. (Fabricante de hardware).
Profesión o cargo desempeñado	Gestor de cuentas LCA (empresas corporativas como clientes finales)
Funciones y responsabilidades principales	Incremento de la relación comercial, envío de presupuestos, negociación y su tramitación para producción en fabrica.
Fechas	De agosto de 2000 a febrero de 2006
Empresa	DLI Portugal Lda. (Mayorista de hardware y software: HP, Toshiba, Fujitsu, Xerox, Microsoft, Symantec, etc.).
Profesión o cargo desempeñado	Gestor de grandes cuentas de Portugal (grandes integradores)
Funciones y responsabilidades principales	Incremento de la relación comercial, envío de presupuestos, su facturación y gestión de su envío.
Fechas	De mayo 1996 a agosto de 2000
Empresa	Consulplot Lda. (Integrador de hardware y software)
Profesión o cargo desempeñado	Comercial y administrativo
Funciones y responsabilidades principales	Aclaraciones de dudas comerciales y técnicas de productos, envío de presupuestos y analisis de precios de proveedores para optimizar las compras. Facturación. Control del stock, pagos y cobros.
Educación y formación	
Fechas	De marzo de 2009 a septiembre de 2009
Principales materias o capacidades profesionales estudiadas	Certificado de ventas y de planeamiento comercial "Red Hat Value Selling", formación de productos Linux de entorno empresarial. Aprendizaje de técnicas de ventas y de conocimiento de las necesidades del cliente.
Nombre y tipo de centro de estudios	Red Hat Academy
Fechas	De marzo de 2006 a julio de 2008
Principales materias o capacidades profesionales estudiadas	Certificados de ventas y de planeamiento comercial, formación de producto. Desarrollo de técnicas de ventas y conocimiento técnico de los productos comercializados.
Nombre y tipo del centro de estudios	Dell Computer

Fechas	Noviembre 2004
Principales materias o capacidades profesionales estudiadas	Certificado de planeamiento comercial, técnicas de ventas, relación con el cliente Aprendizaje de técnicas de ventas y como superar adversidades encontradas.
Nombre y tipo del centro de estudios	Conexus International
Estudios	Bachillerato
Capacidades y competencias personales	
Idioma materno	Portugués
Otros idiomas	Inglés: Usuario competente (equiv C1) Español: Usuario competente (equiv C1/C2) Francés: Usuario Independiente (equiv B1)
Capacidades y competencias sociales	Buena capacidad de comunicación, desarrollada por toda la experiencia laboral. Capacidad de trabajo en equipo y de organización.
Capacidades y competencias organizativas	Buenas dotes de organización
Capacidades y competencias informáticas	Buen manejo de los ordenadores, tanto del correo electrónico, Internet, como de otras aplicaciones (Office)
Aficiones	Esquí, pádel y fútbol
Permiso(s) de conducción	A y B