



Imane

ID-60338



46500, Sagunto, España

RESUMEN

PROFESIONAL

Profesional con una experiencia de más de 10 años y excelentes dotes para liderar y consolidar empresas en el sector cerámico. Conocimientos especializados para identificar oportunidades de negocio, optimizar procesos y maximizar la rentabilidad. Capaz de mantener motivado al personal a cargo para sacar lo mejor de cada empleado.

APTITUDES

- Persona multitarea, responsable, flexible, dinámica, creativa y reflexiva
- Capacidad de organización y priorización de tareas
- Resolución de problemas
- Espíritu de equipo

INFORMACIÓN

ADICIONAL

- Comunicación Trabajo en Equipo.
- Conocimiento digital avanzado en Word, Pdf, Excel
- Autonomía proactividad y liderazgo sociable.
- Disponibilidad absoluta para viajar

FORMACIÓN ACADÉMICA

- 04/2018 - 01/2021 **EAE Business School** | Barcelona : Master en Dirección de Marketing y Venta
- 09/1996-06/1997 Formación en Informática-Contabilidad
- 09/01995-06/1997 Licenciatura en Física-Química
- 09/1993-06/1995 Bachillerato en Ciencias

HISTORIAL LABORAL

09/2017 - 09/2022

DAVINCER SL | Onda, España

AREA EXPORT MANAGER

- Responsable de exportación para países habla Francés y Árabe
- Desarrollo comercial de nuevos clientes internacionales
- Manutención y gestión de la cartera de clientes de la compañía
- Negociación de contratos y acuerdos comerciales
- Gestión de las acciones comerciales
- Preparación y asistencia a eventos y ferias
- Realización y preparación de la documentación necesaria para la exportación

06/2015 - 04/2017

CASTELANA SL | Onda, VC, España EXPORT MANAGER

- Lider del equipo comercial
- Participación en el desarrollo del producto
- Preparación de feria y actos comerciales
- Fijar los objetivos
- Estudio de mercados nuevos

08/2011 - 05/2015

ALFOBEL CERAMICAS SL - BRAYEN SL | ONDA, VC

EXPORT MANAGER

- Responsable de exportación en el sector cerámico
- Responsable del equipo comercial
- Supervisar los cobros y todo tipo de documentación para exportación (cartas de crédito, remesas, control calidad, etc..) y trafico
- Participación en recursos humanos
- Participación en el desarrollo del producto y ferias
- Negociar precios y condiciones de compra del producto y su fabricación

Antes de pasar a responsable del departamento, he sido administrativa comercial durante 2 años gestionando los pedidos de ventas, cargas y documentación

11/2007 - 03/2010

PROPIA AUTONOMA

- Responsable de desarrollo del producto
- Gestión de stock
- Promoción y distribución por zona comercial

05/1998 - 03/2001

Bata | Casablanca, Marruecos :Merchandiser

- Estudios de mercado sobre las técnicas de posicionamiento y promoción utilizadas por la competencia.
- Exposición de la mercadería de tal forma que cuente una historia con un lenguaje muy especial o particular.
- Organización de eventos y performances para atraer la atención de potenciales clientes.
- Contribución a que el establecimiento sea la primera elección en el mercado local.
- Diseño y decoración de escaparates y otras áreas de exposición para promocionar productos y servicios.

IDIOMAS

Francés, Árabe: NATIVO

Español: C2
Experto

Inglés: A2
Básico