

# ID-60814 GERARDO

---

07010, Palma

## RESUMEN PROFESIONAL

Soy un profesional graduado en economía empresarial con 5 años de experiencia en ventas, mercadería, realizando análisis de Mercado, consumidores, clientes, estimaciones, planificación y haciendo entrega de información relevante para la toma inteligente de decisiones.

## HISTORIAL LABORAL

04/2020 - 04/2023

### Ejecutivo de Planificación de la demanda e insight

**British American Tobacco** - Caracas

- Resolución de problemas y solución de incidencias.
- Coordinación con diferentes departamentos.
- Realización y análisis de informes de resultados.
- Análisis y procesamiento de los datos recogidos.
- Creación de gráficos y tablas para presentar la información de manera sencilla y clara.
- Utilización de datos y análisis para ayudar a la toma de decisiones empresariales.
- Realización de investigaciones y estudios de mercado.
- Investigación de mercado para identificar tendencias y pasos a seguir.

01/2019 - 04/2020

### Coordinador de Visibilidad a nivel nacional

**British American Tobacco** - Caracas

- Asistencia en la gestión y control de presupuestos y gastos.
- Procesamiento de pagos y transacciones financieras.
- Coordinación de equipos de trabajo.
- Implementación de estrategias de marketing y ventas.
- Presentación oportuna de productos en espacios comerciales para promover la marca.
- Coordinación de tareas con otros proveedores en eventos especiales.

11/2017 - 12/2018

### Representante de Trade Marketing

**British American Tobacco** - Caracas

- Atención al cliente.
- Ejecución de tareas de ventas.
- Trabajo en equipo para cumplir los objetivos de la empresa.
- Resolución efectiva de los problemas con clientes para mantener la cartera y el nivel de retención.
- Asistencia en la gestión y control de presupuestos y gastos.
- Implementación de políticas y procedimientos de la empresa.
- Cumplimiento eficaz de las tareas asignadas.
- Revisión y análisis de indicadores de ventas para evaluar resultados.
- Planificación de objetivos de ventas y de campañas comerciales.

FORMACIÓN

2017

**Economía Empresarial:** Ciencias Sociales y Económicas  
**Universidad Metropolitana** - Caracas

2017

**Diplomado Estudios Internacionales:** Ciencias Sociales y Económicas  
**Universidad Metropolitana** - Caracas

APTITUDES

- Liderazgo
- Responsabilidad
- Comunicación
- Trabajo en equipo
- Resolución de problemas
- Organización
- Adaptabilidad
- Proactividad
- Flexibilidad
- Puntualidad
- Gestión de proyectos
- Planificación estratégica
- Análisis crítico

IDIOMAS

**Español:** Idioma nativo

**Inglés:**  B2  
Intermedio alto