



Tamara Carpio Álvarez

HISTORIAL LABORAL

Diciembre 2024- actualmente

Sales pharmaty representativa ORKLA CEDERROTH | España

- Mantenimiento cartera de clientes zona Madrid, Toledo, Ciudad Real y Extremadura.
- Apertura de clientes nuevos.
- Gestión punto de Venta.

Agosto 2016 – Noviembre 2024

Sales pharmaty representative REVA HEALTH, MADRID | España

- Mantenimiento cartera de clientes
- Apertura de clientes nuevos
- Gestión del punto de venta (merchandising, formaciones)

Julio 2015 - Agosto 2016

Sales pharmaty representative LABORATORIOS GALDERMA, ZARAGOZA | España

- Mantenimiento de la cartera de clientes
- Gestión del punto de venta tanto en visibilidad como sell out
- Formaciones al personal de la farmacia

Junio 2014 - Julio 2015

Sales pharmaty representative LABORATORIOS MEDA, ZARAGOZA | España

- Mantenimiento de cartera de clientes
- Gestión del punto de venta
- Activar promociones
- Formaciones

Enero 2011 - Enero 2014

Sales pharmaty representative LABORATORIOS ALTER, ZARAGOZA | España

- Gestionar la cartera de clientes activas
- Formaciones y activar promociones para el sell out del punto de venta. Año 2011 Sales pharmacy representative

OMEGA PHARMA, ZARAGOZA | España

- Apertura de nuevos clientes en el 2007 AREA MANAGER

PERFETTI VAN MELL, ZARAGOZA | España

- Gestionaba un equipo de 6 vendedores
- Gestionaba mayoristas enfocados al sector de alimentación

Paseo de la Estación, 19,
portal 10, 6ºB, 28341,
Valdemoro

☎ 677171719

✉ tayris@hotmail.es

Enero 2001 - Enero 2005

Sales representative GRUPO

LECHE PASCUAL, ZARAGOZA |

España

- Mantenimiento cartera de clientes en sector hostelería
- Introducción de nuevas referencias
- Apertura de clientes nuevos

FORMACIÓN

Actualmente

Cursando grado Psicología

APTITUDES

- Soy muy organizada y dinámica
- Me gustan los retos.
- Gran nivel de empatía.
- Gran capacidad para adaptarme a las situaciones nuevas.

UNED, MADRID, España

BUP

SAN PABLO CEU

SAN BENITO, MADRID, España

COMPETENCIAS

- Competencias comunicativas Buenas competencias comunicativas adquiridas a través de mi experiencia como responsable de ventas
- Mucha capacidad de empática
- Competencias de organización/ gestión
- Gran capacidad de organización de rutas y gestión del tiempo
- Competencias relacionadas con el empleo
- Dotes de negociación con los clientes, facilidad a la hora de establecer buenas relaciones con el cliente, genero confianza, capacidad de superación y aprendizaje

IDIOMAS

- Español (lengua materna)
- Inglés (nivel medio)