



ALVARO V.
COMERCIAL

PERFIL

Soy un profesional con experiencia en comercial y ventas, con habilidades en negociación, captación de clientes y gestión de estos. Me destaco por llevar una buena organización, tener una actitud positiva y buscar siempre la manera de conseguir mis objetivos. Busco seguir desarrollándome más a nivel profesional, formándome en el mismo sector u otros sectores ya que soy una persona con muchas ganas de aprender.

TRAYECTORIA PROFESIONAL

RPV COCA COLA (Diciembre 2021- Presente)

- Captación y fidelización de clientes.
- Negociación de referencias y precios.
- Cumplimiento de objetivos en ventas y promoción de productos.
- Análisis de datos y reportes.
- Gestión de ruta y visitas a clientes.
- Implantación de promociones y acciones en el punto de venta.
- Resolución de incidencias con clientes.
- Uso de aplicación Telynetsales para pedidos

OTRAS LABORES DESARROLLADAS DENTRO DE LA EMPRESA

- Colaborador en desarrollo de web/app UpWeGo.
- Auditorias en instalaciones de grifos de cerveza Mahou.

MERCADONA (Diciembre 2020-Noviembre 2021)

SECTOR INMOBILIARIO TECNOCASA (Septiembre 2020 a noviembre 2020)

TRAYECTORIA ACADÉMICA

Bachillerato Tecnológico (2017 - 2020)

HABILIDADES

- Habilidades Informáticas:

- Manejo Microsoft Office, Canva
- Gestión bases de datos y ventas.
- Alta capacidad para aprender a usar nuevos programas o herramientas

-Habilidades Sociales:

- Rápida adaptación a cambios.
- Buen manejo del tiempo y organización.
- Iniciativa a solucionar problemas.
- Don de gentes.
- Facilidad de comunicarme de manera clara y empática.
- Buen trabajo en equipo.

IDIOMAS Y OTROS

- Carné de conducir A2 y B.
- Inglés (básico).
- Disponibilidad para viajar.
- Vehículo propio.

CONTACTO

- Residencia en Casarubuelos, Madrid