

JOSE ANTONIO R.



En mi trayectoria profesional, he realizado diferentes roles, adaptándome a los diferentes puestos de trabajo, principalmente a la Gestión, planificación y desarrollo de las funciones y responsabilidades asignadas enfocado a resultados.



Me considero una persona empática y resolutiva, acostumbrado a trabajar bajo presión, implementando todas mis habilidades a conseguir los objetivos asignados.

Experiencia Laboral.

2008 a 2023

Lacrem (helados La Menorquina)

Delegado Comercial.

Como responsable de la Delegación de Ibiza, entre mis principales funciones se centran:

Gestión de Equipos comerciales, seguimiento de ventas y apoyo a sus funciones.

Gestión y administración de presupuesto asignado a la delegación, Margen, Gastos, Planes de negocio, Personal, Recursos para el funcionamiento de la delegación.

Gestión de compras, proveedores directos con control de stocks.

Gestión de Grandes Cuentas y realizar presupuestos, captación y seguimiento. 2006

a 2008

Bodegas FELIX SOLIS SA.

Responsable de Zona.

2004 a 2006

CADBURY SCHWEPPE

Gestor Grandes Cuentas regionales.

2000 a 2004

SEGRAM'S ESPAÑA

Supervisor de zona.

1993 a 2000

CAFES IBIZA SL

Comercial y responsable de Alimentación tradicional.

FORMACION ACADEMICA

Actualmente estoy estudiando un Master de Finanzas y formándome en Data Analytics en la escuela de negocios on line EXCEL Y FINANZAS.

B.U.P Instituto Blancadona

Otros Cursos.

Técnicas de Ventas y Negociación.

Planes de negocio y Gestión de tiempo.

Couching y desarrollo comercial.

IDIOMAS

Inglés nivel B-1

Catalán nivel B-2

INFORMÁTICA

Excel medio-avanzado (tablas dinámicas, Dasboards) Office

Programas CRM, programas específicos (ya que cada empresa tiene su sistema informático)

Vehículo Propio.