



JOHANNA V.

ID-52692

KEY ACCOUNT MANAGER

EDUCACIÓN

IED Barcelona

2011

Master en Graficas Digitales

Instituto Universitario "Rodolfo Loero Arismendi"

2007

Comunicación Audiovisual

EXPERIENCIA LABORAL

Motor Mecha, Key Account Manager

Abril 2019 - Actualidad

Ventas Especiales *Mercedes Benz*. Gestión de cartera de clientes y compañías de renting. Prospección y desarrollo de estrategias de venta.

Jarmauto, Asesora Comercial Empresas

Abril 2017 – Marzo 2019

Venta a empresas. Renovaciones y adquisición de nuevas unidades de las marcas *Audi* y *Volkswagen*. Captación, gestión de clientes y compañías de renting.

Open Mags, Sales Account Manager

Abril 2016 – Febrero 2017

Control y seguimiento del plan de marketing de las 33 oficinas de *TourSpain* a nivel mundial. Negociar, definir y aplicar las estrategias acordadas en las diversas plataformas de comunicación digital y plataformas de eLearning.

E-Lixir Consulting, Sales Account Manager

Junio 2015 – Julio 2016

Implicación al 100% con el equipo directivo, con el objetivo de identificar clientes potenciales y nuevas oportunidades de negocio para la expansión de la empresa en España, Portugal y América Latina. Análisis de la competencia y prospección de clientes.

Bloque de Armas, Representante Comercial Internacional

Mayo 2012 – Abril 2015

Negociación de espacios publicitarios en los medios impresos y digitales (Web y RRSS) de las revistas *Vogue*, *GQ*, *PlayBoy*, *Ok! Magazine*, *Too Much* y *Fascinación*. Venta y trabajo post venta, gestión de cuentas claves y prospección. Cumplimentación de Objetivo mensual y anual. RRPP.

El Estímulo Media, Ejecutiva de Ventas

Abril 2011 – Abril 2012

Comercialización de espacios publicitarios en medios digitales e impresos de las revistas *Bienmesabe*, *Climax* y *UB Bikini*. Captación de nuevos clientes, negociación y cierre, cumplimentación de objetivos mensuales de ventas. Concepción de BBDD y RRPP.

CONTACTO

Ajalvir - Madrid

05/01/1986

CERTIFICACIONES

-Programa de Venta a Empresas
JustB2B

-Marketing Digital
IAB Spain

-ADOBE
Posa Studio Creativo

CURSOS

Asesor Exclusivo Empresas, e-Mobility, Carrozados, Clientes Vulnerables, Perjuicios Inconscientes, Ventas Corporativas, Inbound y content marketing, Productividad personal, Redes sociales y Marketing 2.0, Branded content.

APTITUDES

Ventas	100%
Publicidad	100%
Marketing	90%
CRM	100%
Paq. Office	100%
Ingles	80%