

ID-40352

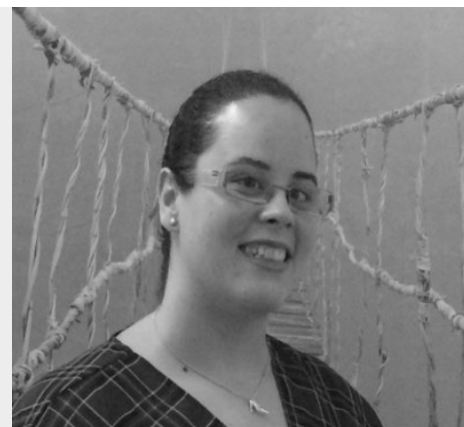
12-Agosto-1982

SALES MANAGER

OTRAS FORMACIONES:

DIPLOMADA EN CIENCIAS EMPRESARIALES POR
LA ULPGC

Gestión y práctica laboral/Análisis y Gestión empresarial/ Técnicas de
venta /Atención al cliente/Construir relaciones de confianza y
compromiso/Planificación de proyectos/Introducción al mercado
bancario internacional/Tecnologías de la información.



EXPERIENCIA LABORAL

TECNOCAN MOBILE (Desde 2017 Vodaworld Comunicaciones)

Sales Manager **2015- Actual**

Gestor de equipo y venta de productos relacionados con las
telecomunicaciones.

TECNOCAN MOBILE Account Manager 2012-2014

Captación y venta de productos relacionados con las
telecomunicaciones.

COMUCAN 21 Gerente 2010-2012

GRUPO SEDICANA Supervisor de tareas tecnológicas 2009-2010

Organización de equipo para creación de software

GRUPO SEDICANA Auxiliar Administrativo 2008- 2009

Atención y seguimiento de central de compras y contabilidad

CAJA MADRID Auxiliar de Banca 2007- 2008

Atención al cliente y venta de productos bancarios y seguros

SOBRE MI

Tengo una personalidad
Alegre, dinámica y extrovertida
Con facilidad para empatizar con los demás, por ello
enfoqué mi trayectoria profesional a
todo lo relacionado con la atención al público con una
formación continua para actualizar así mis
conocimientos.

He trabajado en empresas relevantes tanto en el
sector de la banca como en telecomunicaciones,
consiguiendo los objetivos propuestos por cada empresa.

Me gusta trabajar en equipo, a su vez me desenvuelvo
bien
en puestos individuales.

Valoro la responsabilidad, puntualidad y constancia

Determinación



Trabajo en equipo



Responsabilidad

