

Curriculum vitae



**Josué T.
(Barcelona).**

Objetivos y tareas desempeñadas en la actualidad

Responsable desde Abril de 2015 de la gestión de distribuidores y KAM Food Service en todas las Islas Canarias. Desde el 1 de Enero de 2018, responsable de distribuidores y de todos los clientes de delegación en Baleares .

Desde Junio de 2018, responsable de zona Catalunya, Aragón, Andorra y Levante como KAM para GGCC gran consumo, realizando negociación de acuerdos comerciales en central de compras y seguimiento de los mismos, además de la elaboración y presentación de campañas, ofertas y propuestas orientadas a la potenciación de referencias autorizadas e introducción de novedades. Entre esas funciones, técnico demostrador de producto y responsable de formación del personal de los mismos en todas las aperturas de nuevos centros de esas GGCC.

Experiencia profesional

2018- act. MONBAKE. (Baleares, Catalunya, Aragón, Andorra, C. Valenciana)

Cargo: Kam en FS, GGCC, responsable distribuidores, formador técnico de producto.
Función: Responsable de distribuidores, visitando conjuntamente con los promotores de la zona la cartera de clientes y posibles clientes potenciales.

Gestión, negociación y seguimiento de los puntos de negocio de GGCC y FS.

En GGCC Gran consumo, negociación de acuerdos comerciales, ampliación de las referencias en cartera, negociación de campañas y planificación, desarrollo y seguimiento de ofertas orientadas al cliente.

Gestión, negociación y seguimiento de los puntos de negocio para FS y distribuidores.

Técnico demostrador, para presentación de productos y formación de personal tanto a distribuidores como a sus clientes además de formador del personal para GGCC y FS

Técnico demostrador, para presentación de productos y formación de personal tanto a distribuidores como a sus clientes además de formador del personal para GGCC y FS

2014-2018 BELLSOLÀ. (Barcelona, Islas Canarias)

Cargo: Kam en FS, GGCC, responsable distribuidores, formador técnico de producto.

Función: Responsable de distribuidores, visitando conjuntamente con los promotores de la zona la cartera de clientes y posibles clientes potenciales.

Gestión, negociación y seguimiento de los puntos de negocio de GGCC y FS.

Técnico demostrador, para presentación de productos y formación de personal tanto a distribuidores como a sus clientes además de formador del personal para GGCC y FS

2010-2014 ATRIAN BAKERS

Cargo: Promotor de ventas.

Función: Comercial en Barcelona para sector Horeca.

Gestión zona asignada y creación de nuevas cuentas. Acciones de campaña.

2008-2009 CAFÉS SAVONNA (Cafés Lavazza cápsula)

Cargo: Responsable de ventas Mallorca.

Función: Era una empresa de nueva creación y asumí el puesto de jefe de zona en Mallorca introduciendo el producto al sector horeca.

2008 ASSORTIMENT (Químicos hostelería)

Cargo: Comercial.

Función: Mantenimiento y prospección de la cartera de clientes. Introducción constante de nuevas referencias.

1999-2007 EUROPASTRY

Cargo: Promotor de ventas.

Función: Introducción y venta del producto a la cartera de clientes. Gestión de cartera de clientes y prospección de nuevos puntos de venta. Acciones de campaña.

Formación académica

1991-1994 Bachiller

Colegio San Luís Gonzaga, Palma de Mallorca.

1980-1991 EGB

Graduado escolar

Otros datos

Idiomas

Inglés hablado: Nivel medio.

Inglés escrito: Nivel medio

Catalán: Nativo.

Informática

Windows 7, 10: Nivel avanzado

Microsoft Office: Nivel avanzado.

Conocimientos adquiridos

Acciones GPV, campañas de lanzamiento, captación de cuentas, elaboración de propuestas comerciales, fidelización de cuentas, elaboración de informes basados en resultados comerciales, negociación de ofertas, prospección de clientes, seguimiento de cuentas, servicios postventa, acciones de comando en distribuidores a nivel nacional, acciones de campaña en las temporadas

previstas para ello.

Otra Información adicional

Cursos de venta profesional realizados en EUPI. (2)

Curso de elaboración y decoración de producto panadería en Academia ESPAISUCRE. (2)

Carnet de conducir B1.

Disponibilidad geográfica.