



Marc Grifoll

Experiencia

Mayo 2021- Actualidad

Comercial técnico • Decofrio

Gestión de clientes a nivel de ventas (proyectos) cobros y servicio (mantenimientos preventivos/correctivos) realizando visitas a las instalaciones para entender las necesidades y proponer soluciones.

Tipo de instalaciones: Clima y frio comercial/industrial.

Tipo de clientes: Propiedades finales

Enero 2021- Abril 2021

Comercial técnico • Fredvic

Gestión de clientes a nivel de ventas (proyectos) y servicio (mantenimientos preventivos/correctivos) realizando visitas a las instalaciones para entender las necesidades y proponer soluciones.

Tipo de instalaciones: Clima y frio comercial/industrial.

Tipo de clientes: Propiedades finales

Junio 2016 – Diciembre 2020

Técnico-comercial • Beijer REF

Responsable técnico del País Vasco, Aragón, Cataluña y Baleares. Realización de proyectos desde el planteamiento inicial hasta la puesta en marcha de la instalación. Presentación de producto y novedades técnicas, dar soporte técnico y proveer de ofertas a los comerciales, gestión de documentos técnicos, servicio post-venta (verificación de equipos a nivel de garantías, asesoramiento técnico a clientes, etc...).

Tipo de instalaciones: Frio comercial/industrial.

Tipo de clientes: Instaladores.

Junio 2009 – Mayo 2016

Técnico-comercial • AFRISA Grupo Disco

Soporte técnico al departamento comercial dirigido a ventas, realización de ofertas y proyectos, gestión de documentos técnicos, servicio post-venta (verificación de equipos a nivel de garantías, puestas en marcha, asesoramiento técnico a clientes, etc...).

Tipo de instalaciones: Frio comercial/industrial.

Tipo de clientes: Instaladores.



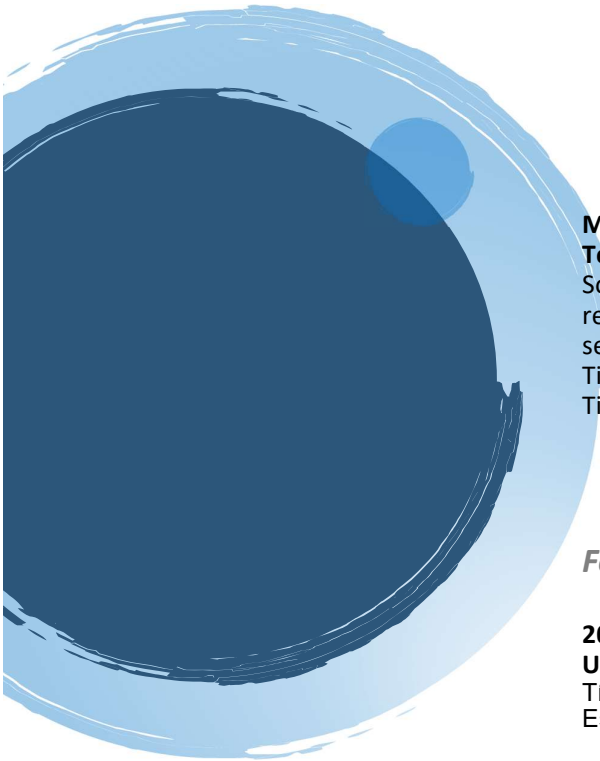
C/Narcis Monturiol, 1
Vilassar de Mar



640345819



marcgrifoll@gmail.com



Marzo 2007 – Mayo 2009

Técnico-comercial • HEATCRAFT EUROPE (HK Refrig. / Friga-Bohn)

Soporte técnico al departamento comercial dirigido a ventas, realización de ofertas y proyectos, gestión de documentos técnicos, servicio post-venta.

Tipo de instalaciones: Frio comercial/industrial.

Tipo de clientes: Instaladores.

Formación

2000-2006

Universtat Politecnica de Catalunya (UPC)

Título: Ingeniería Técnica Industrial Mecánica

Especialidad en instalaciones fluido-térmicas.

1998-1999

Asociación empresarial multisectorial CECOT

Curso de dirección comercial y marketing

1991

Escoles Pies de Terrassa

Graduado Escolar

Idiomas

Catalán, castellano e inglés (nivel medio).

Capacidades y aptitudes sociales

Me considero una persona sociable y respetuosa, me gusta el trato con la gente y estoy habituado a trabajar en entornos sociales y multiculturales, en puestos donde la comunicación es importante y en situaciones donde el trabajo en equipo resulta esencial, aunque si tengo que trabajar de manera autónoma no tengo ningún problema.

Capacidades y aptitudes organizativas

Durante mi progresión profesional he tenido la posibilidad de adquirir experiencia y cierta soltura en la realización de proyectos, presupuestos y demás tareas donde la colaboración entre departamentos y personas es básica e imprescindible. Soy una persona organizada y metódica.

Capacidades y aptitudes técnicas

No tengo problemas a nivel informático a nivel de usuario con los programas habituales (Excel, Power Point, Word, Explorer, Chrome, etc...) así como programas de gestión de bases de datos (Citrix, Acces) y programas de diseño 2D y 3D (Autocad y Solid-Works principalmente). También tengo experiencia en la programación de controladores de frío industrial y tele-gestión. A parte de realizar proyectos y ofertas también puedo hacer el seguimiento de los mismos con tareas de post-venta, comprobación de garantías, soporte técnico telefónico o "in situ" tanto para realizar la puesta en marcha o para solucionar cualquier problema que surja en su funcionamiento.

