



ID-64100 Jonathan

HISTORIAL LABORAL

Junio 2023- Actual

Gestor Comercial | Grupo Berner

Huesca

Enero 2015 – Junio 2023

Gestor de ventas Tadisa Tres Serveis s.l. | Constantí ,Tarragona

- Utilización de habilidades y estrategias de negociación para mejorar resultados en ventas y relación con clientes.
- Colaboración en la planificación de estrategias comerciales y campañas de marketing.
- Planificación de objetivos de ventas y de campañas comerciales.
- Fidelización de la cartera de clientes existente.
- Supervisión de las actividades y el rendimiento del equipo de ventas.

Marzo 2014 - Enero 2015

Agente de ventas DISBESA, S.A. | Tarragona , Tarragona

- Gestión y desarrollo de la cartera de clientes de la empresa.
- Concreción de las ventas, gestión de cobro y facturación.
- Comunicación a los clientes de las ofertas y promociones ajustadas a su interés.
- Captación de nuevos clientes a través de una comunicación multicanal a puerta fría.
- Asistencia a los clientes para encontrar el producto que mejor se adapte a sus necesidades.

Diciembre 2013 - Marzo 2014

Gestor comercial Fripozo S.A. | Reus , Tarragona

- Ampliación de la cartera de clientes y los canales de comercialización.
- Gestión de las cuentas de los clientes: pedidos, entregas, consultas y resolución de incidencias.
- Presentación de la cartera de productos y servicios de la empresa a potenciales clientes.
- Control del correcto desarrollo de los aspectos administrativos: albaranes, crédito e impagos.
- Consolidación de las estrategias de venta para alcanzar los objetivos establecidos.
- Negociación de propuestas comerciales y cierre de ventas.
- Colaboración con los responsables de área para la implementación de la estrategia comercial.
- Negociación y cierre de acuerdos comerciales.
- Gestión y desarrollo de la cartera a cargo.

Diciembre 2011 - Noviembre 2013

Comercial de ventas Coca-Cola iberian Partners |Tarragona , Tarragona

- Organización de actividades para la captación y fidelización de nuevos clientes.

📍 22613, Sabiñánigo



RESUMEN PROFESIONAL

Profesional con amplia experiencia y muchas ganas de trabajar. Me caracterizo por mi capacidad para solucionar problemas, priorizar y gestionar proyectos y trabajar en equipo. Busco una oportunidad para desarrollar mi carrera y dar lo mejor de mí.

APTITUDES

- Habilidades comerciales y de negociación
- Orientación a resultados
- Conocimientos de marketing
- Actitud conciliadora y colaboradora
- Gestión de proyectos comerciales
- Perfil activo y dinámico
- Técnicas de venta
- Liderazgo y motivación de equipos
- Coordinación de equipos
- Organización y responsabilidad

- Cierre de ventas con clientes de manera presencial, telefónica y digital.
- Negociación de contratos y condiciones de ventas con clientes fidelizados.

Enero 2007 - Diciembre 2011

Delegado de zona COPIRINEU | Tarragona , Tarragona

- Supervisión del cumplimiento de las políticas de la empresa en la zona.
- Establecimiento y mantenimiento de relaciones con clientes locales.
- Aumento de la presencia de la marca mediante estrategias de marketing.
- Comunicación regular del desempeño de la zona a la alta gerencia.
- Optimización de las operaciones de la zona para mejorar su rendimiento.
- Aplicación de enfoques creativos para mantener la competitividad.
- Análisis de informes de ventas y recomendación de mejoras.

Marzo 1999 - Diciembre 2006

Comercial de ventas Grupo Shers | Tarragona , Tarragona

- Organización de actividades para la captación y fidelización de nuevos clientes.
- Supervisión de procesos de venta y seguimiento para asegurar la satisfacción del cliente.
- Cierre de ventas con clientes de manera presencial, telefónica y digital.
- Negociación de contratos y condiciones de ventas con clientes fidelizados.
- Contacto con los clientes por diferentes vías para dar a conocer los productos de la empresa.
- Asesoramiento personalizado a los clientes para cubrir sus necesidades.

FORMACIÓN

1999

Administración y Finanzas | Informática y Contabilidad de empresas

I.P.F.P. Baix Camp , Reus , Tarragona

- Curso de Marketing y Finanzas de 180 horas
- Curso de adobe Page market
- Curso ofimática (Office)

1993

Informática empresarial | Informática

I.P.F.P. Baix Camp , Tarragona , Tarragona

1990

Título de Bachillerato

A.R.C.E, Reus, Tarragona

- Estudios primarios finalizados.