

CURRICULUM VITAE ZAHARA M

Fecha Nacimiento: 22/07/1981

Carnet B1 y vehículo propio



FORMACIÓN ACADÉMICA

-Septiembre 2014 - Junio 2015 Curso de Psicología y Técnicas de venta, C.F. Formade.

-Octubre 2009 - Mayo 2010 Marketing y gestión comercial, ESERPP.

-Septiembre 2002 a Junio de 2033 Ciclo de Grado Superior de Imagen, Escola Groc.

-Septiembre de 1996 a Junio de 1998 FPI de Electricidad y Electrónica IES Comte de Tous.

-Hablo y escribo perfectamente Catalán y Castellano

-Inglés nivel básico.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GPV CATALUÑA ANGULAS AGUINAGA

Enero 2018 – actualmente

Negociación de espacios adicionales para incrementar ventas en las principales marcas de la compañía, gestión especialmente en grandes superficies de Cataluña.

GPV Ab Inbev

Enero de 2017-Diciembre 2017

Negociación, posicionamiento y visibilidad de las principales marcas de la compañía en Grandes superficies, hipermercados y Cash&Carry, principalmente Corona y Budweisser, entre otras.

Ref. Roberto Dorado (jefe de proyecto)

Formadora GPV Canal farmacia L'Oreal España

Enero 2014 – Diciembre 2016

Formación al canal farmacia de la marca de dermocosmética Vichy y la línea de perfumería Roger&Gallet, mis funciones son el asesoramiento en crossselling y ventas a los empleados de las farmacias en ruta, para conseguir mayor rotación de las marcas y la en la zona de Barcelona, Tarragona, Lérida y norte de Aragón.

GPV Unilever España S.A

Septiembre de 2011 – Diciembre de 2013

Chequeo y mejora de posicionamiento de todas las marcas de Unilever en hipermercados y supermercados del sur de Barcelona, Tarragona, Lérida y Castellón,

negocio posicionamiento y espacios adicionales, también forzamos pedido controlando las roturas de stock.

Ref. Beatriz Hernández (coordinadora de proyecto)

Gestora de zona Schweppes S.A

Septiembre de 2006 – Julio 2011

Dependiendo del director de zona realizaba planes promocionales para reforzar las ventas de los distribuidores asignados, acompañamientos de campo en ruta, aperturas de nuevos clientes y gestión de promociones y descuentos.

Ref. Miquel Aivar.

Delegada comercial QDQ MEDIA S.A.U

Octubre de 2003 – Septiembre de 2006

Prospección y venta de publicidad para las guías de profesionales papel y .com, PYMES en la provincia de Tarragona y Lérida.