

CURRICULUM VITAE

ID-52853



Residencia: **Bilbao.**

Disponibilidad de coche y movilidad geográfica.

Edad: **49** <<Joven Aunque Sobradamente Preparado>> Y con ganas de aprender cada día.

HABILIDADES:

INGENIERO COMERCIAL, con capacidad para tratar con todo tipo de productos y soluciones técnicas con clientelas en la zona norte y personas de contacto con diversidad de perfiles.

DELEGADO Y DIRECTOR COMERCIAL, liderando equipos de profesionales con perfiles muy variados, orientando los esfuerzos para cumplir con los KPI's y los objetivos estratégicos.

GERENTE COMERCIAL, liderando todas las actividades de una compañía, controlando la cuenta de explotación y los objetivos establecidos para cada departamento.

Cualidades principales: empatía y capacidad para las relaciones personales, liderazgo, formador y motivador de equipos, organizado y con rápida adaptación al terreno.

FORMACIÓN:

Licenciado en Ciencias Físicas, Especialidad Electrónica y Automática. Universidad Del País Vasco. 1994.
Matrícula de Honor en COU, nº 1 de la promoción.

Cursos:

Curso 6 meses intensivo en Language School 2017-2018

En SCHNEIDER ELECTRIC:

Especialista a nivel nacional en seguridad eléctrica en máquinas. (Formación 1 semana en Angoulême, Francia)

Formación amplia y completa en todo el catálogo de productos del fabricante, tanto en Alta Tensión, como en Baja Tensión y Automatización y Control. Especialista en Energía y Protecciones

En ELDU:

Formación para personal directivo de empresa, <<Formación y Capacitación para Mandos>>. Impartido por Hobetuz.

Formación para personal directivo de empresa, <<Dirección y Gestión de Recursos Humanos>>. Impartido por SELECCIÓN&FORMACIÓN.

Formación financiera, <<Cómo Mejorar la Gestión del Cobro>>. Impartido por Elkargi.

Formación en Dirección y Liderazgo de Equipos Comerciales. Genius. 40 horas.

En GUERIN:

Formación Dirección y Liderazgo de Equipos Comerciales

Formación en Técnicas de mejora de la labor comercial.

Idiomas: Inglés nivel medio - B2. Me ha permitido realizar negociaciones, cierres de operaciones comerciales y desarrollo de proyectos industriales con empresas alemanas, francesas, belgas, inglesas, entre otros países.
Euskera nivel medio.



EXPERIENCIA

1995 - 1996: Ingeniero Comercial GENERAL ELECTRIC.

Abarcando el ámbito geográfico de País Vasco, Navarra, Cantabria y Burgos. Atendiendo comercialmente a las clientelas de: almacenes distribuidores, ingenierías, instaladores, cuadristas, OEM's y UF's

1996 - 2004: Ingeniero comercial SCHNEIDER ELECTRIC.

Empresa líder mundial en productos y sistemas eléctricos. Fabricante de aparataje y bienes de equipo eléctrico de alta y baja tensión. Desempeñando funciones técnico comerciales desarrollando la prescripción de los productos y soluciones de la marca en industrias, sector terciario, organismos públicos e ingenierías. En una segunda fase, ejerciendo como KAM de una serie de grandes cuentas, instaladores y cuadristas. **Todos los años con un cumplimiento por encima del 130%.**

2004 - 2011: Director Comercial ELDU, S. A.

Dedicada a la ingeniería, instalaciones y mantenimiento eléctrico, en su sede central de Bilbao. Compañía de ámbito nacional y con mi participación se inicia el proceso de internacionalización. Miembro del Comité de Dirección. Implantando un nuevo Plan Comercial, estableciendo las políticas y los planes de acción, colaborando estrechamente con la Dirección General. Durante el período 2.004 – 2.010, se dobló la facturación (pasando de 12MM a 25 MM €) y el margen neto, en la central de Bilbao. Participando en cuentas clave y en los principales proyectos realizados. **Beneficio récord para los accionistas en plena crisis económica mundial.**

2011 – 2016: Delegado GUERIN - SONEPAR

Grupo distribuidor de material eléctrico, fontanería y climatización integrado en el Grupo Sonepar, líder Mundial en el sector. Comercializando productos y equipos para el profesional, industria, compañías eléctricas y organismos públicos. Dirigiendo un equipo compuesto por 38 profesionales. **Desarrollando la expansión comercial en la zona norte en Cantabria, Álava y Guipúzcoa. Apertura de 3 nuevas delegaciones.** Participando en un cambio de ciclo y modernización de la organización.

2016 – 2017: Gerente y socio NOVELEC

Almacén distribuidor de material eléctrico, fontanería y climatización asociado con el Grupo Noria. **Creación de la empresa como socio.** Capital social: 400.000€, Realización de obras en la sede, nave de 2.500m2, con un autoservicio de 500m2. Legalización de la actividad y puesta en marcha. Compras del stock inicial. Selección y captación del equipo humano, **creando 10 puestos de trabajo.** Facturación primer ejercicio completo: 3.500.000€

2017 – 2018: Director Comercial INSTALACIONES ELÉCTRICAS SCORPIO, S.A.

Ingeniería, instalaciones y mantenimiento eléctrico. Miembro del Comité de Dirección. Mi cometido: **aumentar el valor de la compañía para su venta a grupo inversor por jubilación del empresario.** Objetivo cumplido.

2018 – actualidad: Director Comercial INDUSTRIALIZA OPTIMUM, S.L

Equipos y soluciones en eficiencia energética y medioambiental para la industria, terciario y servicios de consultoría. Realización de proyectos llave en mano.

Algunos clientes y proyectos en los que se ha participado:

Iberdrola - Petronor / Repsol - Bridgestone - Sidenor - Arcelor Mittal - Grupo Celsa - Tubacex - Tubos Reunidos - Finsa - Smurfit - Thyssenkrupp - Mercedes Benz Vitoria - Michelin - CAF - Pferd Rüggeberg - Gestamp - CIE Automotive - Batz- MB Tooling - M Serrano - Industrial Blansol - Ferroatlántica - Eroski - Metro Bilbao - Tranvía Bilbao y Vitoria - Aena - Palacio Euskalduna - Guggenheim - Torre Iberdrola...

