



Miguel J. M.

Dirección: El Prat de Llobregat. 08820

Provincia: Barcelona

Fecha de nacimiento: 25/12/1977

Formación académica

- ✓ Hasta el 1992 la E.G.B: en el Colegio La Seda, de El Prat de Llobregat.
- ✓ Desde el 1992 hasta el 1996 F.P. 2º de Electrónica en el I.P.F.P Verge de la Merced, en Barcelona.
- ✓ Carnet de conducir B-1

Experiencia laboral

- ✓ Desde el 05/2008 hasta el 30/03/2012 en **Friart**, un proyecto de **Europastry** de 5ª Gama. Desempeñando las funciones de técnico de producto y promotor comercial. Dando apoyo técnico y formando a los comerciales de nuestros distribuidores de la zona Norte de España y en nuestras delegaciones, con un crecimiento en el año pasado de un 22% de facturación respecto al año anterior.
- ✓ Desde el 01/04/2012 hasta la actualidad desempeñando la función de Sales Manager en **Frida**, la marca de bollería y pan de **Europastry**. Gestionando una zona en exclusiva con 3 distribuidores, dando apoyo comercial, gestionando la maquinaria, los descuentos y rapeles compartidos a los clientes, las campañas y la facturación. Desempeñando también las funciones de técnico de producto dando formación tanto al equipo comercial como a los clientes. Cerrando cada año en positivo con incremento en ventas sobre lo requerido.
- ✓ Desde el 04/2003 hasta el 05/2008 Propietario de **Cafeteria Laury 2**. Administrando y gestionando la empresa con un incremento notable de la facturación.
- ✓ Desde el 1996 hasta el 04/2003 Restaurante Frontón **Casa Alcaide**. Desempeñando las funciones de responsable de sala en turno de día y segundo de cocina en turno de noche.

Idiomas

- ✓ Castellano. Dominio del idioma a nivel escrito y oral.
- ✓ Catalán. (lengua materna) Dominio del idioma a nivel escrito y oral.
- ✓ Actualmente estudiando Ingles en la escuela oficial de idiomas.

Informática

- ✓ Manejo básico de los programas Word, Excel y Power Point.
- ✓ Manejo alto de Internet y redes sociales. Para las cuales hemos trabajado en mi empresa actual en algunos proyectos.

Aptitudes Personales

- ✓ Buen comunicador, claro y directo. Muy buen don de gentes, responsable y dedicado. Buena apariencia y saber estar en todas las circunstancias.
- ✓ Ambicioso y emprendedor. Intento conseguir siempre mis objetivos.
- ✓ Proactivo, resolutivo y buen gestor tanto del equipo comercial como del tiempo.