



DELEGADO COMERCIAL

ID-33599 Manuel



Experiencia profesional



Posibilidad de movilidad geográfica.



Acerca de mí

Con más 14 años de experiencia en el área comercial en empresas de alimentación y bebidas gestionando clientes de distribución, canal horeca y retail en grandes cuentas en Andalucía.

Cartera de clienes propios en Andalucía.



SKILLS

Paquete Office

Email e Internet

Redes sociales

Contalplus

Habilidades comunicativas

Capacidad analítica

Negociación

Organización

Actual
Febrero 2019

Bardinet S.A.

*Delegado Comercial, Córdoba / Sevilla / Málaga
Jaén / Ciudad Real*

- Apertura,captación, ampliación y fidelización de cartera de clientes en distribución, canal on trade / canal off trade.
- Implantación de plan comercial y marketing en los diferentes canales.
- Elaboración, negociación y cierre de acuerdos comerciales.
- Gestión de presupuestos e informes mensuales.

Febrero 2019
Noviembre 2013

Destilerias Arehucas S.A.

Delegado Comercial, Cordoba / Málaga

- Apertura,captación, ampliación y fidelización de cartera de clientes en canal horeca y canal distribucion on trade.
- Implantación de plan comercial y marketing.
- Elaboración, negociación y cierre de acuerdos comerciales.
- Gestión de presupuestos e informes mensuales.
- Organización de eventos de marca con clientes.
- Organización y optimización de rutas comerciales.

Mayo 2013
Enero 2011

Barcadi España S.A.

Delegado Comercial, Andalucía Winche rc

- Apertura,captación, ampliación y fidelización de cartera de clientes en canal de distribución y retail.
- Implantación de plan comercial y marketing.
- Elaboración, negociación y cierre de acuerdos comerciales.
- Gestión comercial de los canales retail.
- Organización y fijación de los objetivos de la zona.
- Organización y optimización de rutas comerciales.
- Gestión y organización de los puntos de venta.



Posibilidad de movilidad geográfica.



Acerca de mí

Idiomas: Inglés
Nivel pre-intermediate
Carne de conducir B
Coche propio

DELEGADO COMERCIAL - Manuel



Experiencia profesional

- | | |
|--------------------------------|---|
| Diciembre 2010
Octubre 2009 | Maxxium España S.A.
<i>Delegado Comercial, Maxxium España Mpp mark</i> <ul style="list-style-type: none">• Apertura,captación, ampliación y fidelización de cartera de clientes en distribución, canal horeca y canal retail.• Implantación de plan de comercial y marketing en los canales.• Gestión del equipo, presupuestos y cartera de clientes.• Apoyo y gestión comercial con distribuidores.• Gestión de presupuestos e informes mensuales. |
| Septiembre 2009
Junio 2008 | Hispaes S.A
<i>Representante Comercial Andalucía y Murcia</i> <ul style="list-style-type: none">• Gestión de clientes.• Negociación de acuerdos comerciales• Gestión de presupuestos e informes mensuales.• Organización de demostraciones de marca.• Estudios y prospecciones de mercado. |
| Junio 2008
Noviembre 2006 | Makita S.A.
<i>Delegado Comercial, Córdoba, Jaén, Granada y Badajoz</i> |
| Octubre 2006
Agosto 2004 | Compañía Canariense de Tabacos
<i>Delegado Comercial, Córdoba y Jaén.</i> |
| Julio 2004
Junio 2001 | Grupo Leche Calidad Pascual
<i>Delegado Comercial. Equipo de hosteleria en Córdoba y provincia.</i> |