

- **INFORME DEL CANDIDATO:**

ID 52222
Carles Puig

- **EDAD:**

42 años.

- **INFORME DE LA ENTREVISTA :**

Candidato con un nivel académico medio en relación a un Ciclo Formativo de Grado Medio en Administración de Empresas, pero no cubrió sus expectativas lo cual provocó comenzar una formación de Grado Medio en Comercio y Marketing.

Aporta formación complementaria en relación a Ventas específicas en canal horeca y grandes cuentas, al igual que del sector Cárnico.

Su trayectoria profesional siempre ha estado vinculada a la atención al cliente. Su primera etapa laboral estaba más enfocada a un puesto de administrativo / comercial dentro de diferentes sectores (servicios y automoción).

Fue de la mano de Promociones y Construcciones J. Solé donde realmente Carles da un salto cualitativo en su trayectoria, despertando su vocación comercial y visión de negocio. Durante cinco años fue la mano derecha del propietario, lo que le permitió aprender y desarrollarse, pero el Gerente decide jubilarse y Carles busca nuevas oportunidades laborales.

A partir de aquí comienza su trayectoria en Gran Consumo, empezó a través de una empresa de masas congeladas dirigido a Horeca, pero el proyecto solo dura un año a causa de un accidente laboral que provocó la salida de la compañía.

En 2015 entra en Friselva, empresa cuya actividad está dirigido a carne de Cerdo donde Carles estuvo desarrollando una función de captación de obradores, panaderías, panificadoras y grandes pastelerías para la venta de manteca de cerdo. El producto no encajó bien en el mercado, lo cual le permitió también desarrollar la venta de carne a canal Horeca.

Un año más tarde entra en la empresa Granja Subirats, donde sigue en la actualidad como Gestor comercial para la venta de productos cárnicos y embutidos a canal 80% alimentación y 20% Horeca.

A nivel competencias comerciales, destacamos:

Carles se muestra como una persona con alta capacidad de gestión y organización. Confiesa que otorga gran importancia a una buena planificación para ser efectivo en su trabajo. Aporta excelentes habilidades para trabajar de manera autónoma siendo eficaz en sus tareas y responsabilidades. Le gusta mantener al día sus reportes y confiesa que ante imprevistos actúa con normalidad, actuando bajo prioridades buscando dar soluciones.

Luchador, comprometido y sobre todo muy orientado a objetivos, Carles se expone como un perfil con gran afán de superación. Confiesa que se siente realmente orgulloso de haber empezado de cero y actualmente gestionar más de un centenar de clientes totalmente fidelizados, activos y sólidos. Muestra un carácter de alto grado de compromiso siendo una persona reflexiva, con buen nivel de ambición al que le gustan los retos y desafíos profesionales.

Frente al cliente defiende relaciones de total transparencia. Muestra un carácter muy próximo y cercano, siendo una persona que busca satisfacer las necesidades de su cliente a través de un trato muy personalizado, manteniendo ciertos límites sin llegar al amiguismo, pero sí fomentando una relación totalmente sincera, servicial y comprometida.

Ante una negociación busca la venta y la continuidad, a través de fomentar una seriedad, compromiso y dedicación hacia el cliente. Siendo una persona que busca ser realista para que la relación fluya, se pueda fidelizar en el tiempo y ambas partes puedan salir beneficiadas.

REFERENCIAS:

Hablamos con Montse Rivas (Responsable de RRHH de Friselve)

Confirma puesto y responsabilidades ocupadas por Carles, al igual que las fechas en las que estuvo trabajando con ellos.

Define al candidato como una persona con un conocimiento adecuado y correspondiente para el desarrollo de su trabajo, siempre mostrando una conducta de iniciativa, alta capacidad de trabajo, rápida asimilación de nuevos conocimientos, mucha implicación y sentido de la responsabilidad. Siendo una persona totalmente recomendable.

- **SALARIO ACTUAL:**

Actualmente está en 28k + Variable

- **EXPECTATIVAS SALARIALES:**

Sus pretensiones salariales están en 30k + Variable.

- **PROYECTO OSBORNE:** (porque le interesa el proyecto)

Sobre todo por la gran oportunidad profesional que es para él, considera a Osborne como una empresa de referencia, de muchos años en el mercado y con productos de excelente calidad, lo cual para Carles es un gran valor añadido para poder representar sus marcas.