

Sales Hunters - Matrix de evaluación

Nombre del candidato: Rocío Carmona

COMPETENCIAS	Bajo		Alto		COMENTARIOS
	1	2	3	4	
Comunicación efectiva	☐	☐	☐	☒	
Orientación al cliente	☐	☐	☐	☒	
Creatividad y curiosidad	☐	☐	☐	☒	
Habilidades interpersonales	☐	☐	☐	☒	
Negociación	☐	☐	☐	☒	
Perseverancia	☐	☐	☐	☒	
Trabajo en equipo	☐	☐	☐	☒	
Motivación	☐	☐	☐	☒	
Rocio cuenta con amplia experiencia en gestión de equipos comerciales telefónicos, su trayectoria profesional la ha desarrollado en empresas como Unísono, llevando campañas para Orange y Vodafone, luego ha trabajado en La Nevera Roja, Gympass y finalmente en Miss Tipsi; en todas ellas ha medido KPIs de equipo como tasa de convertibilidad, auditoria en llamadas, reuniones de desarrollo, entre otros indicadores. Consideramos que es una candidata buena para la posición porque durante la conversación ha destacado su enfoque hacia las personas, capacidad analítica y sobretodo interés por el proyecto. Rocío es usuaria de Iqos.					