



ID-50607

FECHA DE NACIMIENTO: 1/12/1978
DIRECCIÓN: La Coruña (15679) Cambre
CARNET DE CONDUCIR: B1
COCHE PROPIO: si

FORMACIÓN

- **Administración de Empresas** - Caixa Galicia. 1999
- **Bachiller** - Instituto Rías Altas.

CURSOS:

- TTY Y MALLAS (referente a torres de telefonía)*100h. En Cuartel de Atocha.
- Técnicas de negociación y merchandising*32h. En Grupo Leche Pascual.
- Riesgos Laborales*54h. En Zara Logística

EXPERIENCIA LABORAL

Fast Eurocafé, Cafés Oquendo Julio 2018-Actualmente

Key Account manager zona norte

Gestión en clientes asignados de MDD.

Elaboración, desarrollo y seguimiento de la estrategia comercial dentro de los clientes clave de la zona.

Negociaciones de los acuerdos anuales y su evolución.

Establecimiento del plan promocional anual por cliente. Gestión de comerciales.

Actualmente en esta empresa

Félix Solís 2012-2018

Delegado De zona, gestionando cuentas regionales de Galicia, Moldes, Cuevas, Celanova, Froiz y haciendo la función de GPV grandes superficies, hipermercados y supermercados.

Zona de trabajo Galicia.

6 Años

Panamar Panaderos S.L.2010-2012

Delegado de ventas, de Masas congeladas, gestionando distribuidores.
Zona de trabajo Galicia, León y Norte de Portugal.
(05/2010 al 1/1/2012) 1 año y 7 meses

Vázquez y Carballosa (grupo Udial).2009-2010

Jefe de ventas con un grupo de 27 personas que consta de tlv, comerciales, especialistas y jefes de equipo, poniendo los objetivos de la compañía y los planes comerciales (acciones, estrategias, datos de mercado, etc...)
(1/2009 al 1/2010) 1 año

Grupo Leche Pascual 2003-2009

Promotor de Ventas de las afueras de Coruña y gestión del punto de venta (2 Años) en tienda tradicional, preventa, merchán, cobros, etc...
Responsable de grandes cuentas, negociación con cadenas regionales. Cadenas de visita todas las nacionales y regionales, haciendo funciones de GPV, colocación de expositores, cabeceras, merchán, negociación de folletos regionales, chequeos, comprobación de promociones, pedidos, etc...
(5/2003 al 1/2009) 6 años y medio

Edelmiro Rodríguez (BOCH Coruña)

Vendedor en tienda de recambios de automóvil, Electrodomésticos, herramientas etc...
(12/2002 al 05/2003) 6 Meses

Grupo Alimentario Argal

Vendedor en Sector alimentario a nivel tienda tradicional
(2/2002 al 11/2002) 9 Meses

IDIOMAS: Inglés Básico Gallego, Nativo

INFORMATICA: Nivel alto.

Excel, Word, presentaciones en power point, software y hardware, Internet, Outlook, etc...

AFICIONES: Fotografía, Futbol, informática y senderismo; el deporte en general.