

ID-58252 Víctor



FORMACIÓN ACADÉMICA

- (2018-2019): Máster en Comercio Exterior (Universidad Carlos III, Madrid)
- (2013-2018): Grado de Economía (Universidad de Castilla-La Mancha, Albacete)

IDIOMAS

- Español: Nativo
- Inglés: C1
- Francés: Nivel Básico

NOCIONES Y HERRAMIENTAS

- Curso de contabilidad, Excel, Power Point y Coaching impartidos por Deloitte
- Destrezas en paquete Office nivel avanzado (Excel y Power Point especialmente)
- Salesforce.
- Navision.
- Uso y manejo de Incoterms
- Métodos de pago internacionales
- Experiencia en presentaciones con clientes (PowerPoint)
- Shopify.
- Ventas.
- Análisis de datos.
- Experiencia en proyectos y trabajos en grupo.

EXPERIENCIA LABORAL

- **Business Process Solutions (Deloitte). Septiembre (2020)-Actualmente.**
 - Desarrollo de proyectos en distintas multinacionales desempeñando diferentes funciones (Contables, financieras, mercaderías...).
 - Análisis de la rotación de stocks y los activos físicos para auditorías (Gofit, Anicura...).
 - Realización de presentaciones y reuniones con diferentes clientes.
 - Cierres trimestrales contables Fundación Profuturo (Telefónica).
 - Gestión y análisis de contratos mercantiles (Vodafone)
 - Diferentes Presentaciones y tutorizaciones con otros grupos en diferentes puntos de España.
- **Departamento de Ventas (Bricomart, Grupo Adeo). Febrero (2020)-Mayo (2020).**
 - Atención y asesoramiento a los clientes (B2B) con los diferentes productos y cual se adapta mejor a las necesidades.
 - Control de la sección para la adecuada rotación de stocks y evitar la ruptura de estos.
 - Adecuación del stock del almacén-tienda, para facilitar la localización de los productos.
- **Creación de página web (OjalaLuxury.com) para venta de productos por el método de Dropshipping. Agosto-Enero, 2020.**
 - Puesta en común de ideas con los otros socios y colaboradores de la web.
 - Selección de productos por estudios en la demanda a través de Oberlo.
 - Desarrollo y diseño de la página web a través de Shopify.
 - Estudio de precios con la competencia para selección de estos.
- **Desarrollo de plan de negocio con el departamento UCLM Emprende. Septiembre (2018)-Mayo (2019)**
 - Trabajo conjunto con el área de desarrollo de la universidad y mi co-worker.
 - Estudio del producto y el sector.
 - Investigación y análisis de mercados objetivos para el proyecto.
 - Análisis DAFO.
 - Análisis financiero.
 - Estudio de rentabilidad y viabilidad del proyecto.