



Afaf AMMOULI

UN TRABAJADOR CUALIFICADO

Mi Contacto

✉ afafbadr8@gmail.com

☎ +34 641 41 62 12

📍 Figueres 17600, Girona.

🚗 Licencia de conducir B.

Competencias

- Trabajo en equipo.
- Conocimiento del producto.
- Herramientas y tecnologías de ventas.
- Servicio al cliente.
- Prospección.
- Investigación de mercado.
- Habilidades de negociación.
- Organización.

Habilidad

- Adaptación
- Buena presencia
- Tomar decisiones
- Comunicación
- Iniciativa

Idiomas

- Español
- Catalán
- Francés
- Árabe
- Inglés

Educación

GROUPE IPIRNET - LICENCIADO

2010 – 2011

- Instituto Privado de Informática, Redes y Nuevos Estudios de Telecomunicaciones.
- He adquirido habilidades sobre informática y telecomunicaciones de este instituto.

ESCUELA SECUNDARIA IBN ROCHD - BACHILLERATO

2007 – 2010

Perfil

Representante de ventas más de 4 años de experiencia con grandes habilidades de comunicación y negociación y obtención de fidelidad de clientes a la tienda, acostumbrada a trabajar en equipo y capacidad para trabajar bajo presión. Con un historial comprobado de exceder objetivos y aumentar el volumen de ventas y la presencia de la empresa, y también experiencia de marketing estratégico.

Trabajé con la misión de la empresa en mente y serví como una parte dedicada y entusiasta del equipo de ventas.

Organizada, y tengo muchas ganas de aprender nuevas cosas, y capacidad de manejar las problemas de un sano optimismo, responsable y trabajo con calma.

Experiencias

AZAFATA DE ESTANCO

3 meses en 2024

- Hacer promoción del producto y aumentar el nivel de las ventas, Atención al público.

VENDEDORA | Grup TRAMUNTANA.

2022 – 2024

- 2 año de experiencia como vendedora en perfumería.
- Cobrar en caja y hacer devoluciones.

PROMOTORA | MERCHANSERVIS.

2022 – 2024

- Atención al cliente, promoción de ventas ,capacitación de clientes, demostración de productos y venta directa.

CAJERA | EUROMERCAT ESCUDERO.

2015 – 2018

- Pasar los bienes de los compradores y tomar el precio de las mercancías, y que pasa con forma satisfecha para satisfacer a los clientes.

VENDEDORA i Lider | TOB BISUTERIA S.C.

2014 – 2015

- Relojería y joyería, Atención al cliente.
- Control de stock.
- Responde a preguntas sobre productos.
- Entablar buenas relaciones con los clientes.
- Vender a clientes por teléfono.