



MARIA TERIUS NICORSIN

T +34 603 715 010

C mariterius@hotmail.com

D Valladolid - España

OBJETIVO

Proactiva, enfocada en cumplir con los estándares. Comprometido en cada trabajo con disponibilidad de aprendizaje y habilidades, orientado al cumplimiento de objetivos ambiciosos y a la entrega de resultados de excelencias.

EXPERIENCIA

Gerente de Tienda – Utilitable. 01/2022 – 01/2023.

Asesor comercial. Asesoramiento del cliente en todo momento para ayudarle en la selección de mercadería. Apertura y cierre de Tienda. Recepción de pedidos. Control de stock. Manejo de personal. Atención a proveedores. Preparación de pedidos (despacho de mercancía). Apertura, cierre y cuadre de caja. Mantenimiento de área de trabajo limpia y organizada.

Dependiente – Hómini. 04/2021 – 11/2022.

Asesor comercial. Asesoramiento del cliente en todo momento para ayudarle en la selección de mercadería. Identificación de necesidades del cliente para poder ofrecer el producto que necesita y cumplir con sus expectativas y satisfacción. Control de inventario. Entre otras actividades. Mantenimiento de área de trabajo limpia y organizada.

Dependiente – Panadería la Gaviota S. R. L. 02/2020 – 02/2021.

Atención al cliente, Orientación y asesoría de productos, Control de stock de mercancía y caducidad de mercancía, Medición del nivel de satisfacción de los clientes mediante el contacto directo, Mantenimiento de área de trabajo limpia y organizada.

Dependiente – Supermercados Frog. 08/2016 – 12/2019.

Atención al cliente. Reponedor. Orientación y asesoría de productos. Control de stock de mercancía y caducidad de mercancía. Medición del nivel de satisfacción de los clientes mediante el contacto directo. Apertura, cierre y cuadre de caja. Mantenimiento de área de trabajo limpia y organizada.

EDUCACIÓN

- Instituto Universitario Rodolfo Loero Arismendi (IUTIRLA).
Título: **Técnico Superior.**
Universitario Educación Inicial
- Liceo Zona Educativa del Estado Bolívar.
Título: **Bachiller** (Homologado-
Min. Educación-España).

FORMACIÓN

COMPLEMENTARIA

- VENTAS.
- Relaciones
Públicas / ATENCIÓN AL PÚBLICO.
- EJECUTIVO COMERCIAL.

HABILIDADES

- BUENA COMUNICACIÓN.
- BUEN RELACIONAMIENTO.
- PERSONA RESOLUTIVA.
- TRABAJO EN EQUIPO.
- PROACTIVA.
- RESPONSABLE.
- Creativa.
- En constante aprendizaje.

COMPETENCIAS DIGITALES

- MICROSOFT OFFICE (Word, Excel y PPT).



CamScanner

