

Rubén Enrique Ruiz Marrón

☎ 639 131 282 | ✉ RubenEnriqueRuiz@hotmail.es | 📍 Pozuelo de Alarcón/Madrid

Experiencia Laboral

Sales Representative – Maxxium/ Beam Suntory/ Suntory Global Spirits

Marzo 2018 – Julio 2025

- Representación comercial en hostelería y mayoristas
- Negociaciones y cierre de acuerdos para posicionamiento de marca
- Reparto y seguimiento presupuestario para alcanzar objetivos de volumen y distribución
- Supervisión del producto en el punto de venta
- Trabajo orientado a resultados y visibilidad comercial
- Gestión de acuerdos con grandes cuentas (Jowke, Kumarah, Black House, Bonamara)
- Incrementar Sell out distribuidoras clave (Licores Reyes, Álvarez, Asturianos, Bordino, Belmonte)
- Funciones administrativas y comerciales

Comercial de Ventas – Grupo Caballero

Octubre 2013 – Febrero 2018

- Representación de marcas en canal HORECA
- Impulso de la rotación de productos en el punto de venta
- Seguimiento de clientes y posicionamiento de producto

Gestor Comercial – MPP

Febrero 2011 - Septiembre 2013

- Coordinación equipo de 22 personas para la implementación de fiestas en el punto de venta
- Negociación de acuerdos y seguimiento personalizado de clientes
- Enlace entre marketing y ventas para impulsar rotación del producto

Restaurante Asador Figón Dos Castillas

Octubre 2002 – enero 2011

- Propiedad y dirección del restaurante

Bodega Vega de la reina/ WineCommer S.L.

Septiembre 1995 – enero 2011

- Comercial distribuidores

Formación Académica

- COU (Curso de Orientación Universitaria), Finalizado en 1995

Idiomas

- Inglés: Competencia profesional básica

Habilidades Técnicas

- Manejo de Excel (tablas, informes, seguimiento de ventas)
- Uso de herramientas CRM (incluyendo Salesforce)
- Presentaciones con PowerPoint
- Gestión y edición básica de documentos en PDF
- Coordinación de acciones promocionales en punto de venta